



Driving sustainable profitability through resilience and innovation

الربع الرابع من السنة المالية
2023 وللسنة بأكملها

العرض التقديمي للمستثمرين

Supermarket
Sustainability
Leading...
Solutions
Opportunities
Investment
Acquisition
Technology

Innovation
Omni-channel
Transformation

Retail
Advantage

إخلاء مسؤولية

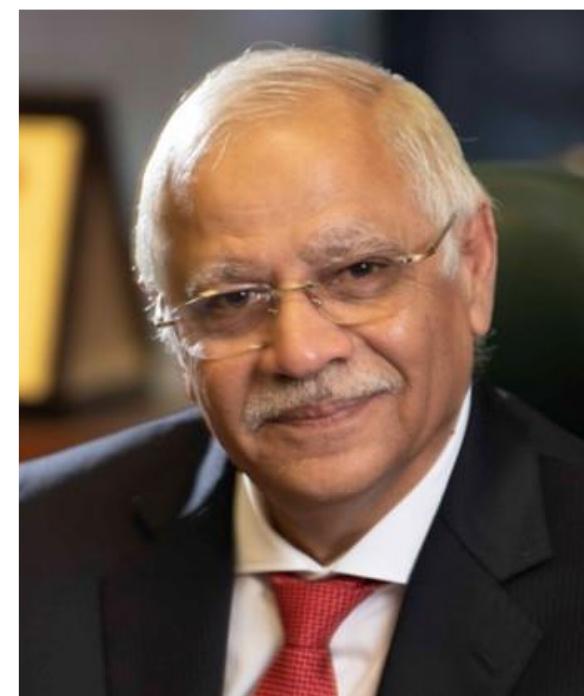
تم إعداد هذا العرض التقديمي لغرض الاطلاع فقط، ولم يتم التحقق من المعلومات الواردة فيه من مصادر مستقلة، ولم يتم تقديم أي تعهدات أو ضمانات صريحة أو ضمنية، فيما يتعلق بدقة هذه المعلومات أو صحتها أو اكتمالها، ولا ينبغي الاعتماد عليها بأي شكل من الأشكال. ولا تتحمل الشركة أو الشركات التابعة لها أو مستشاروها أو الأشخاص المرتبطون بها أو أي شخص آخر أي مسؤولية عن أي خسارة أيا كانت قد تتشاً (بسبب الإهمال أو غير ذلك) بشكل مباشر أو غير مباشر عن هذا العرض التقديمي أو محتوياته أو قد تتشاً كنتيجة له. ومع ذلك، فإن هذا العرض لن يقيد أو يستثنى أو يحد من أي واجب أو أي مسؤولية تجاه أي شخص بموجب أي نظام نافذ أو لائحة سارية في أي ولاية قضائية. ولا يجوز التوصل من هذه المسئولية أو الواجب (بما في ذلك فيما يختص بأية إجراءات احتيالية مضللة).

هذا ولم يتم تضمين أية بيانات مستقبلية في هذا العرض أو تأكيدها دون أساس معقول، كما لم يتم الإفصاح عنها إلا بحسن النية.

مقدمو العرض هذا اليوم



حسن جافيد
المدير المالي ومدير علاقات المستثمرين



محمد سليم باتكا
مدير الإدارة المالية



أحمد بن داود
الرئيس التنفيذي

نبذة عن الشركة

تعتبر شركة بن داود القابضة (الشركة) واحدة من الشركات الرائدة في تجارة التجزئة وتشغيل متاجر السوبر ماركت والهايبر ماركت في المملكة العربية السعودية، حيث تمتلك الشركة 87 متجر، بما في ذلك 55 متجر هايبر ماركت و25 متجر سوبر ماركت و7 متاجر إكسبرس، وتقع هذه المتاجر في موقع استراتيجي في المملكة العربية السعودية، كما تمتلك الشركة متجر واحداً في مملكة البحرين، وهي تشغّل متاجرها من خلال علامتين تجاريتين هما أسوق بن داود وأسوق الدانوب، ولها حضور قوي في قطاع التجارة الإلكترونية أيضاً، حيث تمتلك 19 متجر مغلفاً و15 متجر في الفضاء الإلكتروني.

قامت بن داود القابضة بعمليتي استحواذ رئيسيتين خلال عام 2023:

1. ايكون اس ايه اس ("ايكون") وهي وكالة تسويق دولية مؤثرة من الناحية الربحية، وتقدم عروضاً تقيية خاصة، وتركز في أعمالها على تجارة التجزئة والسفر ومستحضرات التجميل والأزياء والعلامات التجارية الفاخرة، ولها حضور في أوروبا وآسيا والولايات المتحدة والشرق الأوسط.
- 2) شركة التطبيقات الدولية المحدودة، وهي الشركة التي طورت قنوات التجارة الإلكترونية لأسواق الدانوب وأسوق بن داود التابعة لشركة بن داود القابضة، وهي التي تدير هذه القنوات في الوقت الحالي.



Supermarket
Sustainability
Leading...
Solutions
Opportunities
Innovation
Acquisition
Technology
Transformation
Retail
Channel
Omni-channel

نظرة على بن داود القابضة

تجارة التجزئة

- علامتين تجاريتين متميزيتين
- متاجر متعددة ومتنوعة
- حضور قوي في الرياض والمنطقة الغربية
- 397,061 متر مربع إجمالي مساحة متاجر الشركة
- 285 عدد المركبات التجارية التي يضمها أسطول النقل في الشركة
- متاجر تتوزع على المدن الرئيسية في المملكة ومتاجر واحد في البحرين
- واحدة من أبرز ثلاث شركات تمتلك حصة سوقية كبيرة

عالم بن داود القابضة

شركة التطبيقات الدولية

الشركة الأولى في قنوات التحول الرقمي المبيعات المتعددة

شبكة واسعة من المتاجر المغلقة وأسطول نقل يغطي كامل المملكة 2 منصات إلكترونية فريدة لتجارة التجزئة – وتطبيق أسوق الدانوب وأسوق بن داود للمبيعات عبر الإنترنت

ايكون

واحدة من أكبر وكالات التسويق المؤثرة (المرتبة الثالثة)

فازت بجائزة

وكالة التسويق المؤثرة في فرنسا للعام 2023

12 دولة

للشركة حضور في أوروبا وأmerica والشرق الأوسط وآسيا



رسالة الرئيس التنفيذي

رسالة الرئيس التنفيذي



أحمد بن داود
الرئيس التنفيذي

”حققت بن داود مبيعات لم يسبق أن حققتها منذ انطلاقتها، فقد سجلت الإيرادات نمواً كبيراً بفضل نموذج أعمالنا المرن، وحافظنا في نفس الوقت على توجهاتنا فيما يتعلق بالأرباح، حيث حققنا نتائج إيجابية في الإيرادات والربحية في السنة المالية 2023م نتيجة التدابير الحكيمة التي اتخذت في عام 2022م، وهو ما يؤكد على مرونة أعمالنا التي أسفرت عن أداء قوي للعامتين التجاريتين للشركة، مما ساهم بشكل كبير فيما تحقق من نجاح بشكل عام.

وأشير هنا إلى أن أحد إنجازاتنا الرئيسية تمثل باتخاذ قرارات تعتمد على البيانات من خلال "البحث العميق" في المعلومات والرؤى التي يوفرها لنا برنامج الولاء للشركة والذي حظي بنجاح كبير ويضم أكثر من 4.7 مليون عميل، وهو ما أحدث تغيراً جذرياً في الطريقة التي يتفاعل بها العملاء مع كلتا العامتين التجاريتين، وسمح لنا بالتواصل مع عملائنا على مستوى أكثر عمقاً وتوقع احتياجاتهم بشكل أكثر فعالية. ونحن نواصل التركيز على توفير تجربة تسوق فريدة في كل من أسواق الدانوب وأسواق بن داود، من خلال توسيعة متاجر الشركة، وتطوير طرق عرض السلع، ومنصة المبيعات عبر الإنترنت.

نعمل أيضاً وباستمرار على مراقبة البيانات وتحليلها من أجل تطبيق التدابير المتعلقة بترشيد التكلفة، والتي تتضمن تعديل مساحات المتاجر وتغيير أماكنها بناء على التحليل الاستراتيجي والفني لعملية إقبال العملاء على المتاجر، حيث تتيح لنا هذه الإجراءات تعزيز الكفاءة التشغيلية للشركة من خلال تطوير عمليات تصميم المتاجر وعرض المنتجات.

علاوة على ذلك، حظيت متاجر إكسبرس التابعة للشركة بقبال لافت من قبل عملائنا، لما تoffره لهم من راحة ومونة أثناء تجربة التسوق. كما أن استثماراتنا الاستراتيجية من خلال شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات، وهي شركة استثمارية تابعة تركز على التقنية، وتنشط في قطاع المتاجر المغلقة والشراكات مع المؤثرين على وسائل التواصل الاجتماعي، أضافت قيمة لأعمالنا الرئيسية. وترهن هذه المبادرات على التزامنا في البقاء في مقدمة الشركات العاملة في القطاع واغتنام فرص النمو الجديدة.

نعمل كذلك على أن تكون متاجرنا أكثر ذكاءً، ونعمل على تسيير وتطوير عملية التسوق عبر متاجرنا الإلكترونية، حيث نهدف إلى التوسيع في أعمالنا في هذا القطاع من خلال إضافة المزيد من المتاجر المغلقة، وفي الوقت نفسه تقليل وقت تسليم السلع من خلال متاجرنا السريعة.

ومع المضي قدماً، سنستمر في التركيز على التوسيع في وجودنا في المدن الرئيسية مثل الرياض وجدة ومكة المكرمة والمدينة المنورة والطائف، حيث إننا ملتزمون بتوفير تجربة تسوق متميزة تعكس أحدث التوجهات في تفضيلات المستهلكين. أيضاً، سنواصل استكشاف فرص التوسيع العضوي وغير العضوي من أجل تعزيز انتشارنا الجغرافي، حيث تتيح السيولة القوية للشركة وخلوها من الديون القيام بعمليات استحواذ عند توافر الفرص المناسبة لذلك.

هذا ونحن نتطلع إلىمواصلة مسيرة أعمالنا وتحقيق ربحية مستدامة.



استراتيجية النمو وأهم النتائج
التشغيلية

استراتيجية النمو المحددة

قطاع التجزئة



تطوير أداء المتاجر
القائمة



تشغيل المتاجر
التي تم افتتاحها
مؤخراً بكمال
قدرتها



الاستمرار في
توسيع المتاجر
تعديل مساحات
المتاجر القائمة



منهجية التركيز على العميل –
التركيز على توفير تجربة تسوق
فريدة من نوعها
مكافأة العملاء المسجلين في
برنامج الولاء والبالغ عددهم أكثر
من 4.7 مليون عميل

ايكون



تعزيز النمو في السوق من خلال عمليات الاستحواذ
الجديدة وتنوع قاعدة العملاء والاستثمار في
مبادرات إدارة المواهب

شركة التطبيقات الدولية



تبؤ الصدارة والتطلع إلى زيادة الحصة السوقية من خلال:
 • استخدام النتائج التي يتم التوصل إليها من خلال تحليل البيانات والذكاء
الصناعي في الحملات التسويقية.
 • توفير الحلول التقنية المالية لتعزيز تجربة العملاء وزيادة حجم سلة المشتريات

Supermarket
Sustainability
Technology
Retail
Advantage
Innovation
Omni-channel
Transformation
Life Style

أهم النتائج التشغيلية خلال عام 2023

(%14.4+ 5,602.9 مليون)

الإيرادات (بالريال السعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي
خلال 2023

تحقيق أعلى مستوى من المبيعات منذ انطلاقتها الشركة

(%120.5+ 275.1 مليون)

صافي الربح (بالريال السعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي
في 2023

مواصلة عمليات التوسيع في 2023

قطاع التجزئة

افتتاح 3 متاجر سوبر ماركت ومتاجر للمبيعات الغذائية

(%25.9+ 1,809.8 مليون)

إجمالي الربح (بالريال السعودي) ونسبة النمو على أساس
سنوي في عام 2023

(%2.4+ %4.9 على أساس سنوي)

نسبة صافي هامش الربح

تعزيز التوسيع الجغرافي

القطاعات الأخرى

شركة التطبيقات الدولية: أضافت 3 متاجر
إيكون: التوسيع في جنوب شرق آسيا

Leading...

Supermarket Retail

Sustainability Innovation

Robotics Technology

Advantage Omni-channel

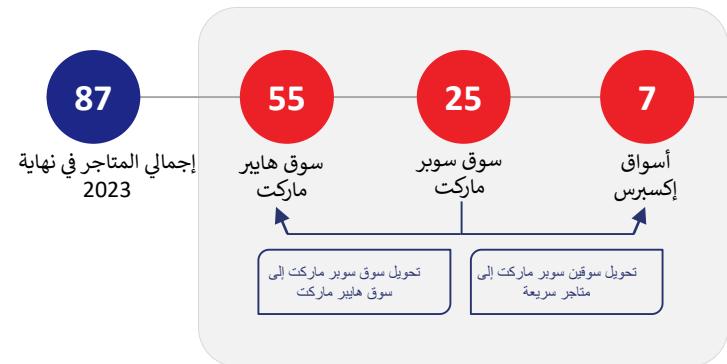
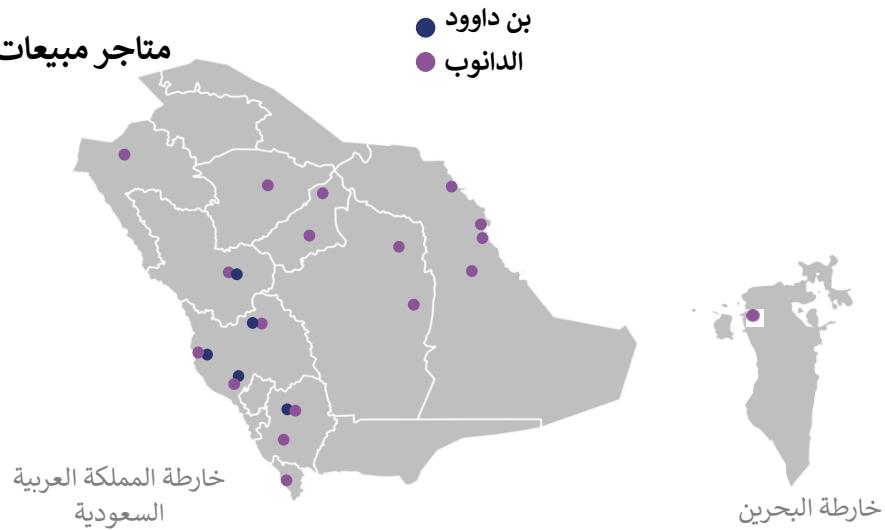
Investment Transformation

Solutions Acquisition

Opportunities

التغطية الجغرافية

متاجر مبيعات بالتجزئة



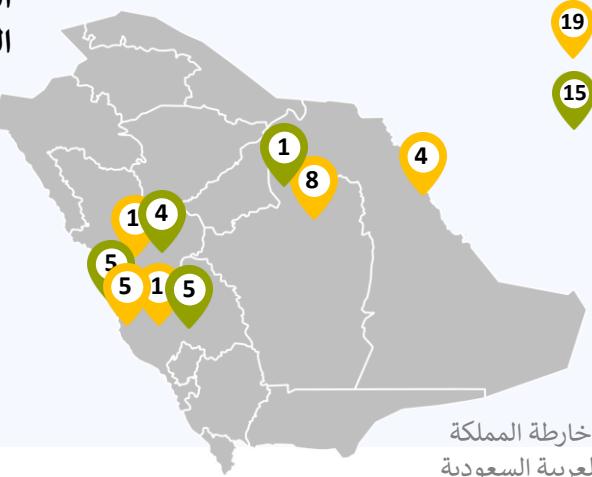
- تم افتتاح متاجر سوبر ماركت في المنطقة الغربية ومتاجر سوبر ماركت في المنطقة الوسطى في سنة 2023.
- تم افتتاح متاجر للمبيعات الغذائية في المنطقة الغربية في سنة 2023.
- افتتحت الشركة ما مجموعه 5 متاجر وأغلقت متاجر خلال سنة 2023.
- زادت مساحة متاجر البيع بالتجزئة من 385 ألف متر مربع في سنة 2022 إلى 397 ألف متر مربع في سنة 2023.
- زاد عدد المدن التي تعمل بها الشركة من 17 مدينة في سنة 2022 إلى 18 مدينة في سنة 2023 (بما في ذلك مدينة المنامة في البحرين).

ايكون



شركة التطبيقات
الدولية
المتاجر الإلكترونية

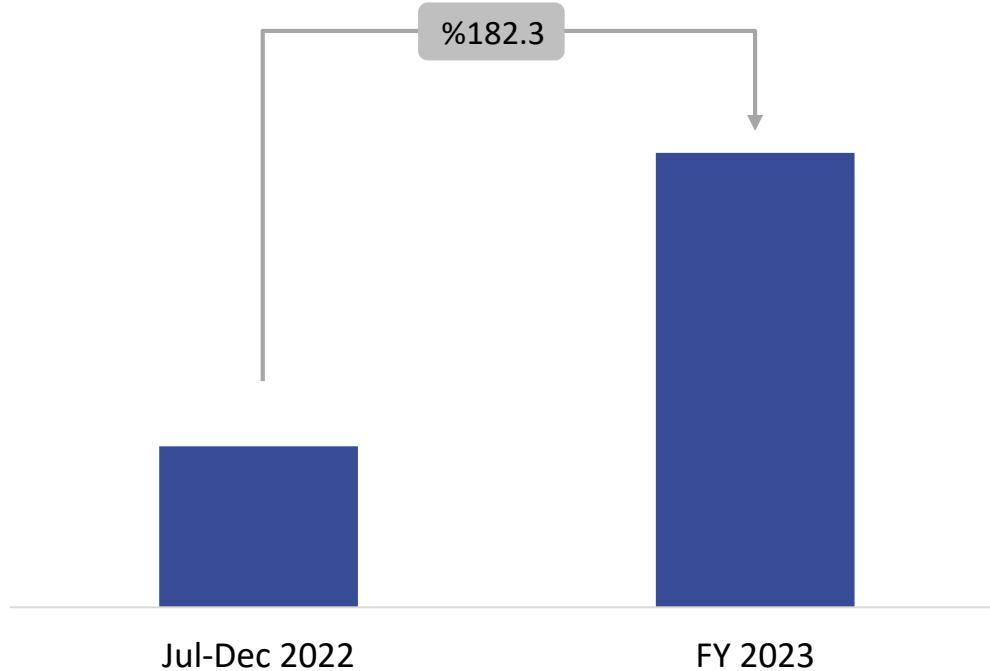
المتاجر المغلقة في الفضاء
الإلكتروني
المتاجر الإلكترونية



النمو من حيث أداء الإيرادات

نمو سريع فاق المعدلات المتوقعة

ykone



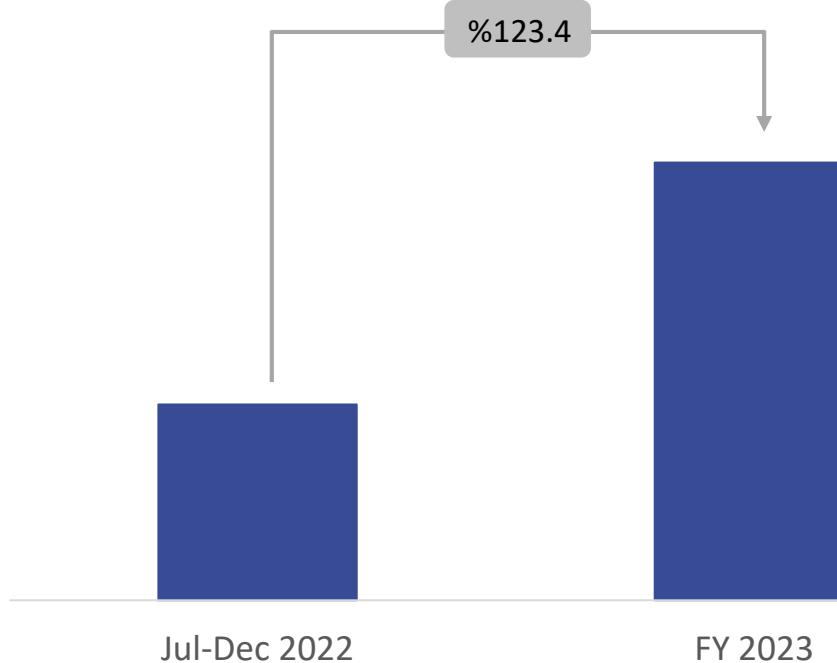
يمكن أن يعود النمو الكبير الذي حققته ايكون إلى عدد من العوامل الرئيسية كما يلي:

- الاستحواذ على حصة رئيسية في ايكون آسيا وهونغ كونغ في سنة 2023 والمزيد من التوسيع في الهند خلال سنة 2024.
- أدت اتفاقيات الأعمال الرئيسية مع هيئة دبي للثقافة والفنون إلى تحقيق زيادة في إجمالي الدخل.

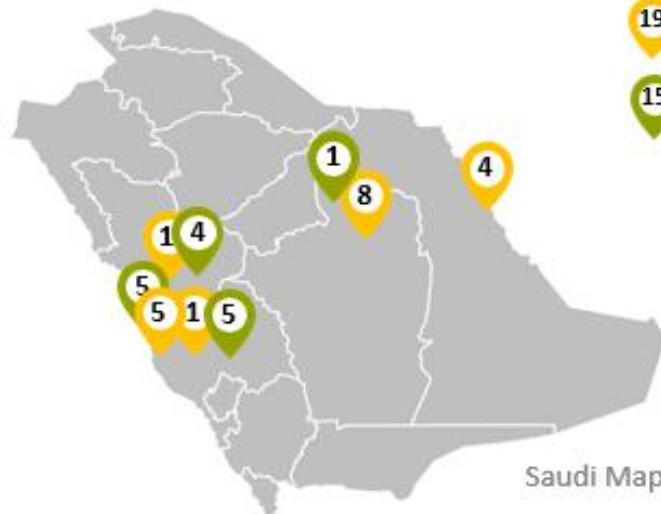
النمو من حيث أداء الإيرادات

تحقيق نمو سريع بالاستفادة من المعلومات التي يوفرها الذكاء الصناعي والاستنتاجات المستندة على المعلومات

IACO
International Apps Company



شركة التطبيقات الدولية Online Dark Stores and in-Stores



Saudi Map

يعود النمو الكبير الذي حققته شركة التطبيقات الدولية إلى عدد من العوامل الرئيسية كما يلي:

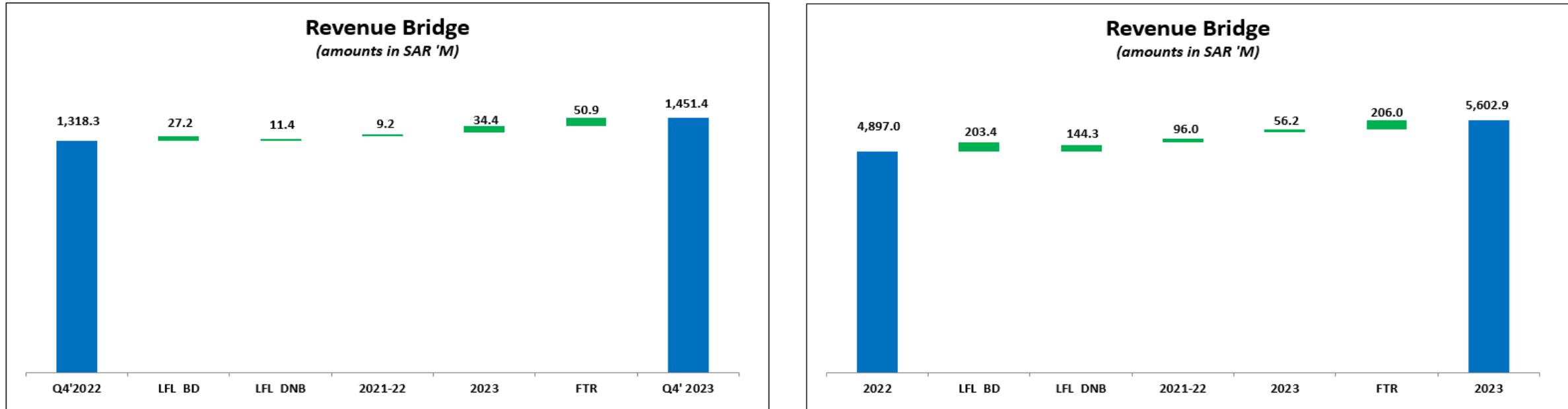
- الاستفادة من توسيعة شبكتها من المتاجر المغلقة في المملكة العربية السعودية من أجل تحسين تجربة العملاء من خلال التسليم السريع وصولاً إلى نسبة 100%.
- أدى دمج برنامج الولاء وتطبيقات الدانوب وبين داود إلى تعزيز الأعمال باستخدام وسائل متقدمة، بما في ذلك الاستنتاجات المستندة على المعلومات والمعلومات التي يوفرها الذكاء الصناعي.
- يتبع هذا المنهج الاستراتيجي لشركة التطبيقات الدولية تصميم خدماتها وعرضها الترويجية، بشكل يلبي الاحتياجات الفريدة من نوعها ل مختلف شرائح العملاء، وبالتالي تحسين تجربتهم بشكل عام.



تقرير العمليات التجارية



فجوة الإيرادات: السنة المالية 2023 مقابل السنة المالية 2022 والربع الرابع من السنة المالية 2023 مقابل الربع الرابع من السنة المالية 2022



زادت الإيرادات خلال السنة المالية 2023 بنسبة 14.4% بالمقارنة مع السنة المالية 2022، نتيجة تحسن الأداء في متاجر أسوق بن داود وأسوق الدانوب:

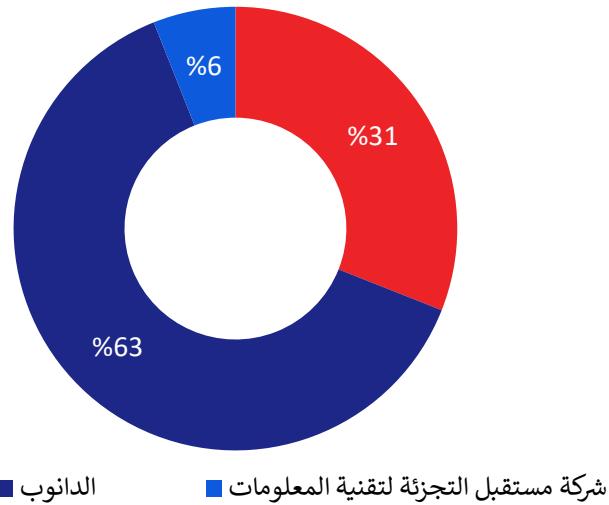
- حققت أسوق بن داود زيادة في الإيرادات بنسبة 13.2% نتيجة تعزيز جودة المنتجات واستخدام المعلومات التي تم الحصول عليها من برنامج الولاء للعملاء.
- حققت متاجر الدانوب زيادة في الإيرادات بنسبة 9.1% نتيجة المشاركة المستمرة للعملاء، وبرنامج الولاء للعملاء، وتأثير كامل العام للشركات التابعة لشركة المستقبل للتجزئة والتي تم الاستحواذ عليها في شهر يوليو 2022.

زادت إيرادات الربع الرابع من السنة المالية 2023 بنسبة 10.1% بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2022 نتيجة ما يلي:

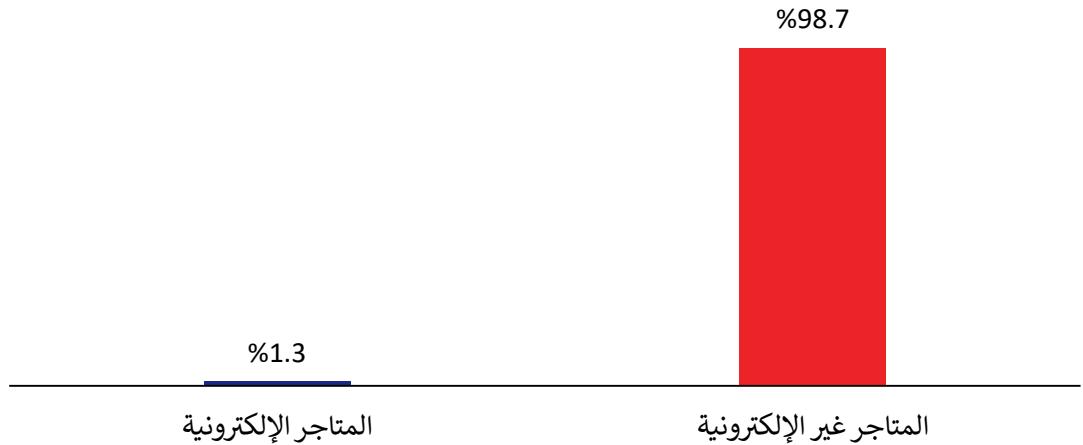
- تعود الزيادة في الإيرادات إلى تحسين تجربة العملاء وعروض المنتجات الغنية التي أصبحت ممكنة بفضل القرارات التي تم اتخاذها بناء على المعلومات التي توفرت من برنامج الولاء.

الإيرادات بحسب الشركات التابعة وإيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل إيرادات المتاجر غير الإلكترونية

الإيرادات بحسب الشركات التابعة - السنة المالية 2023



إيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل إيرادات المتاجر غير الإلكترونية - السنة المالية 2023



الإيرادات بحسب الشركة التابعة:

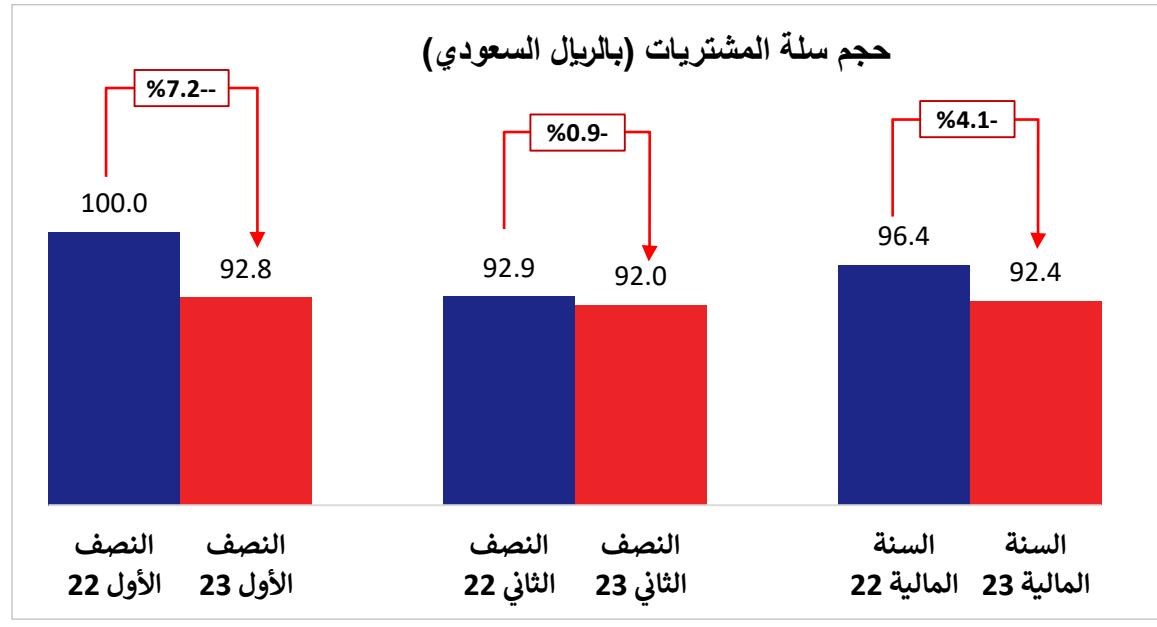
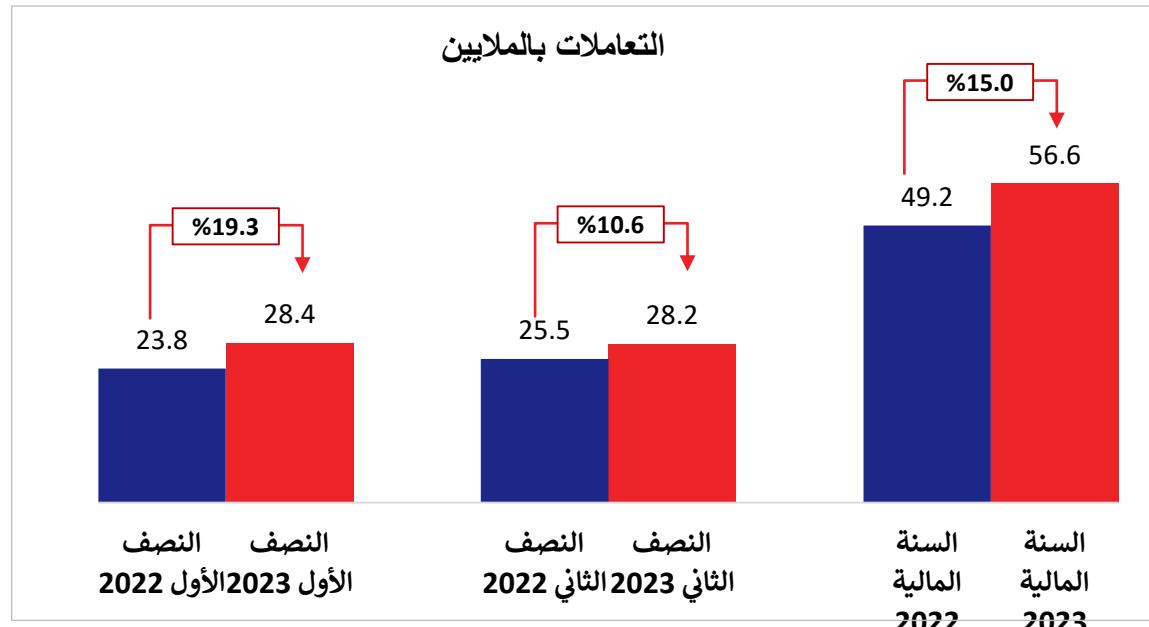
- ساهمت أسواق الدانوب بنسبة 63% من إجمالي مبيعات المجموعة، وتبعها أسواق بن داود التي بلغت مساهمتها 31% من الإيرادات، ثم مساهمة مبيعات شركة مستقبل التجزئة عبر الإنترنت بنسبة 6% من إجمالي الإيرادات.

إيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل المتاجر غير الإلكترونية:

- ساهمت مبيعات تجارة التجزئة غير الإلكترونية بنسبة 98.7% من إجمالي الإيرادات في السنة المالية 2023 مقابل نسبة 1.3% لمبيعات التجزئة في الفضاء الإلكتروني.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023

التعاملات وحجم سلة المشتريات

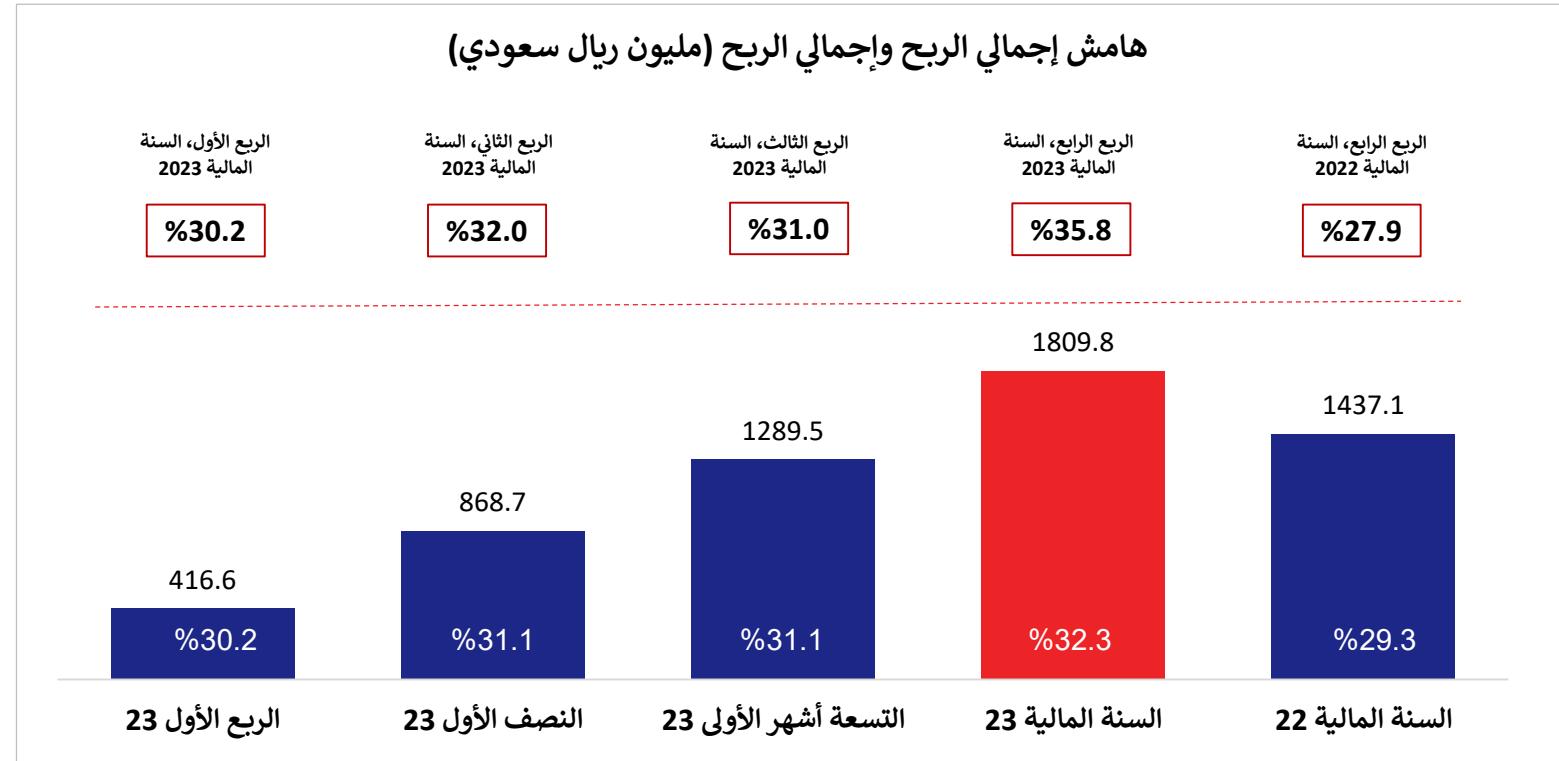


- شهد إجمالي التعاملات نموا قويا في السنة المالية 2023 بالمقارنة مع السنة المالية 2022، ونمموا قويا في الربع الرابع من السنة المالية 2023 بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2022. ويعود هذا النمو إلى تعزيز مشاركة العملاء من خلال دعوتهم للفعاليات والاحتفالات التي تقييمها الشركة، وتحسين تجربة العملاء، والفهم الأفضل لسلوك العملاء استنادا إلى المعلومات التي يتم الحصول عليها من برنامج الولاء.
- زاد إجمالي التعاملات بنسبة 15.0% في السنة المالية 2023 بالمقارنة مع السنة المالية 2022، وارتفع إجمالي التعاملات بنسبة 7.4% في الربع الرابع من السنة المالية 2023 بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2022، وهو ما يعكس استمرار العملاء في العودة للتسوق من متاجر الشركة.
- نتج الانتعاش الذي شهدته حجم سلة المشتريات عن التحليل المعمق للبيانات التي يتم الحصول عليها من برنامج الولاء للعملاء وتحسين عروض المنتجات.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022

تقرير العمليات التجارية للسنة المالية 2023

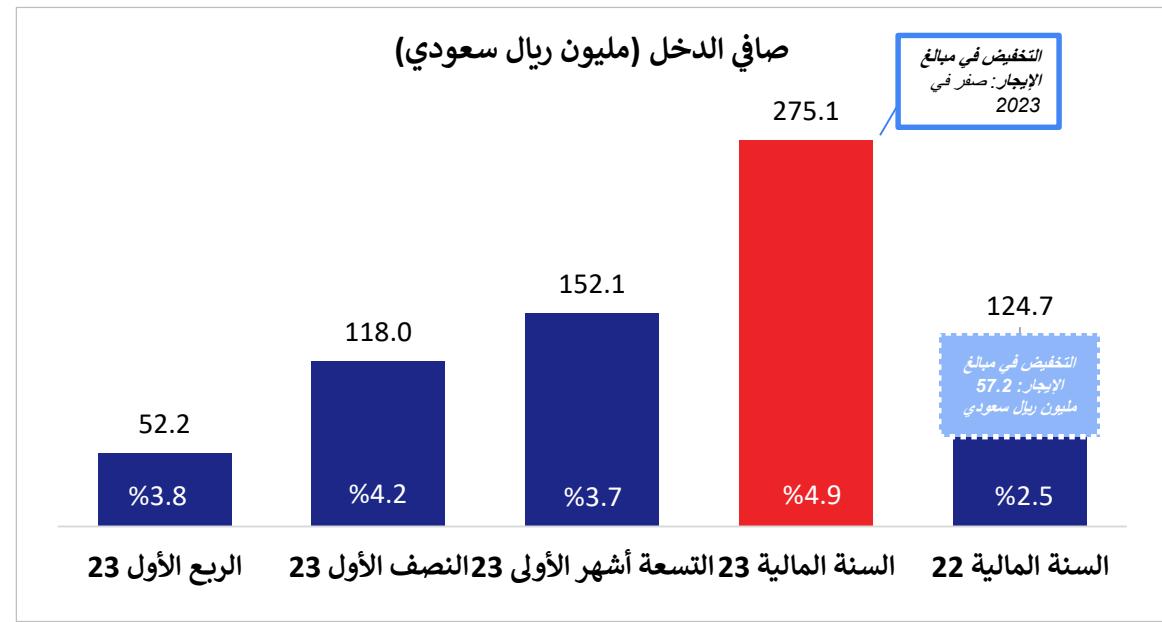
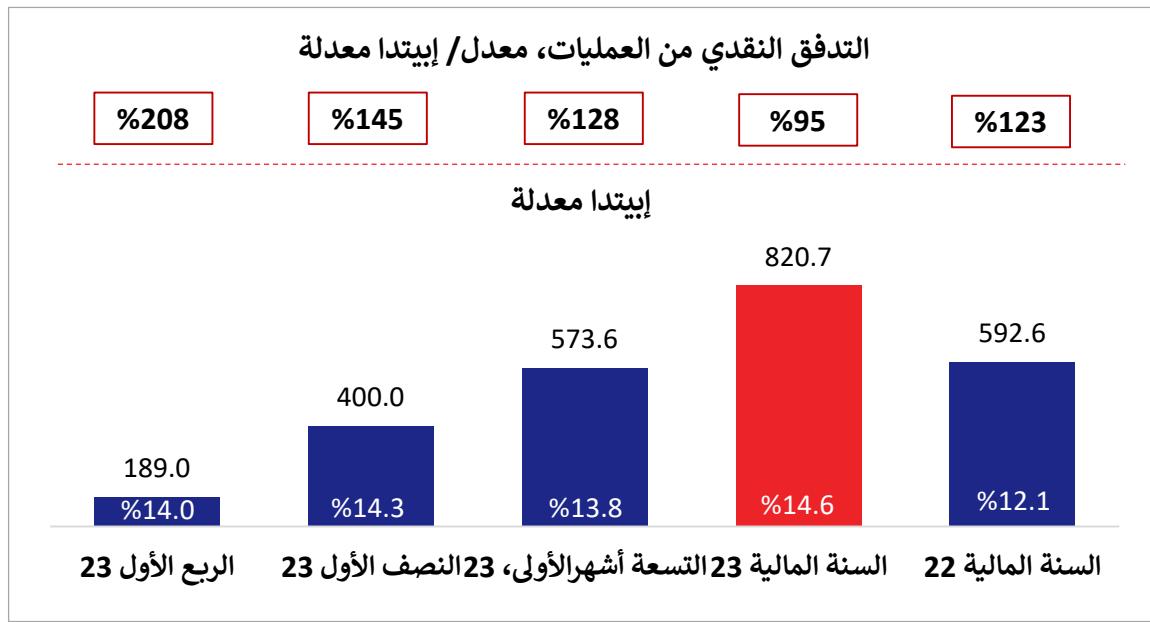
هامش إجمالي الربح وإجمالي الربح (مليون ريال سعودي)



- بلغ إجمالي الربح 1,809.8 مليون ريال سعودي أو نسبة 32.3% من المبيعات في السنة المالية 2023 مقابل 1,437.1 مليون ريال سعودي للسنة المالية 2022 أو نسبة 29.3% من المبيعات.
- تعافت هامش إجمالي الربح بشكل ملحوظ ابتداء من الربع الأول من السنة المالية 2023، حيث زادت من 30.2% إلى 31.0% في الربع الثالث من السنة المالية 2023، ثم زادت لتصل إلى 35.8% في الربع الرابع من السنة المالية 2023.
- يعود التحسن في الهامش إلى تحسن مزيج المنتجات، وزيادة الدعم من الموردين، وزيادة مشاركة العملاء، وتعزيز الجودة وتجربة العملاء.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022

تقرير العمليات التجارية للسنة المالية 2023



* صافي الربح باستثناء التخفيض غير المكرر في مبالغ الإيجار في السنة المالية 2023

- بلغ صافي الربح 275.1 مليون ريال سعودي في السنة المالية 2023 بالمقارنة مع 124.7 مليون ريال سعودي في السنة المالية 2022 باستثناء تأثير التخفيض في مبالغ الإيجار، مما يمثل صافي هامش ربح بنسبة 4.9% و 2.5% على التوالي. لم يكن هناك تخفيض في مبالغ الإيجار في السنة المالية 2022، وبذلك بلغت نسبة صافي الربح 307.6%. وتعكس الزيادة في صافي الربح الأثر التراكمي للزيادة في المبيعات وإجمالي الربح.

- بلغت صافي الربح في الربع الرابع من السنة المالية 2023، 122.9 مليون ريال سعودي مقابل 64.9 مليون ريال سعودي في الربع الرابع من السنة المالية 2022. ويمثل هذا التحول الملحوظ الأثر التراكمي لزيادة المبيعات وتحسين إجمالي الهاشم، والذي قابله جزئياً زيادة في المصاريف التشغيلية.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022، السنة المالية 2021.
تعرف إبيتدا المعدلة بأنها الربح التشغيلي + الإهلاك والإطفاء + الجزء المكرر من الدخل الآخر (مبيعات صناديق الكرتون الفارغة).

تقرير العمليات التجارية للسنة المالية 2023

رأس المال التجاري العامل (مليون ريال سعودي)

رأس المال التجاري العامل

زاد رأس المال التجاري العامل بنسبة 4% بالمقارنة مع السنة المالية 2022، ويعود ذلك بشكل أساسي إلى:

الذمم المدينة والسداد

ارتفعت أرصدة الذمم المدينة في السنة المالية 2023 نتيجة زيادة حجم الأعمال للشركات التابعة لشركة مستقبل التجزئة وعدد عملاء بن داود القابضة. وبالرغم من ذلك، ظل معدل التعافي ثابتاً. وبعد إغلاق السنة، كان هناك تحسن ملحوظ في تعافي أرصدة الذمم المدينة.

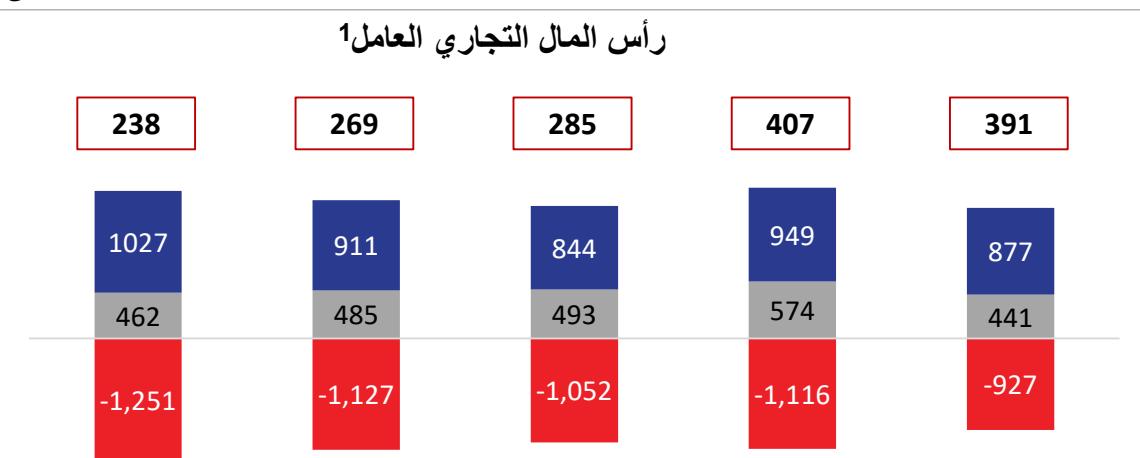
الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى

نتج الارتفاع في الذمم الدائنة عن زيادة المشتريات لتلبية الطلب المتزايد خلال شهر شعبان (طلبات مسبقة)، بما في ذلك افتتاح خمسة متاجر جديدة وتحويل متجر سوبر ماركت إلى متجر هايبر ماركت

المخزون

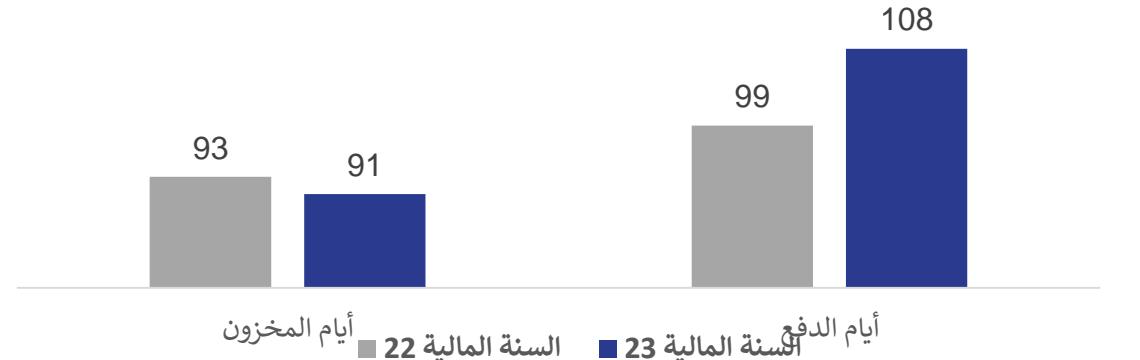
لم يكن هناك زيادة في المخزون بسبب التصفية السريعة لكافية أقسام المخزون، وذلك كما تبين في متوسط نمو الإيرادات الذي بلغ 11.6% في كافة أقسام المخزون.

رأس المال التجاري العامل¹



السنة المالية 22 النصف الأول 23 النصف الأول 22 الربع الأول 23

الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى ■ المخزون ■ الذمم المدينة والسداد



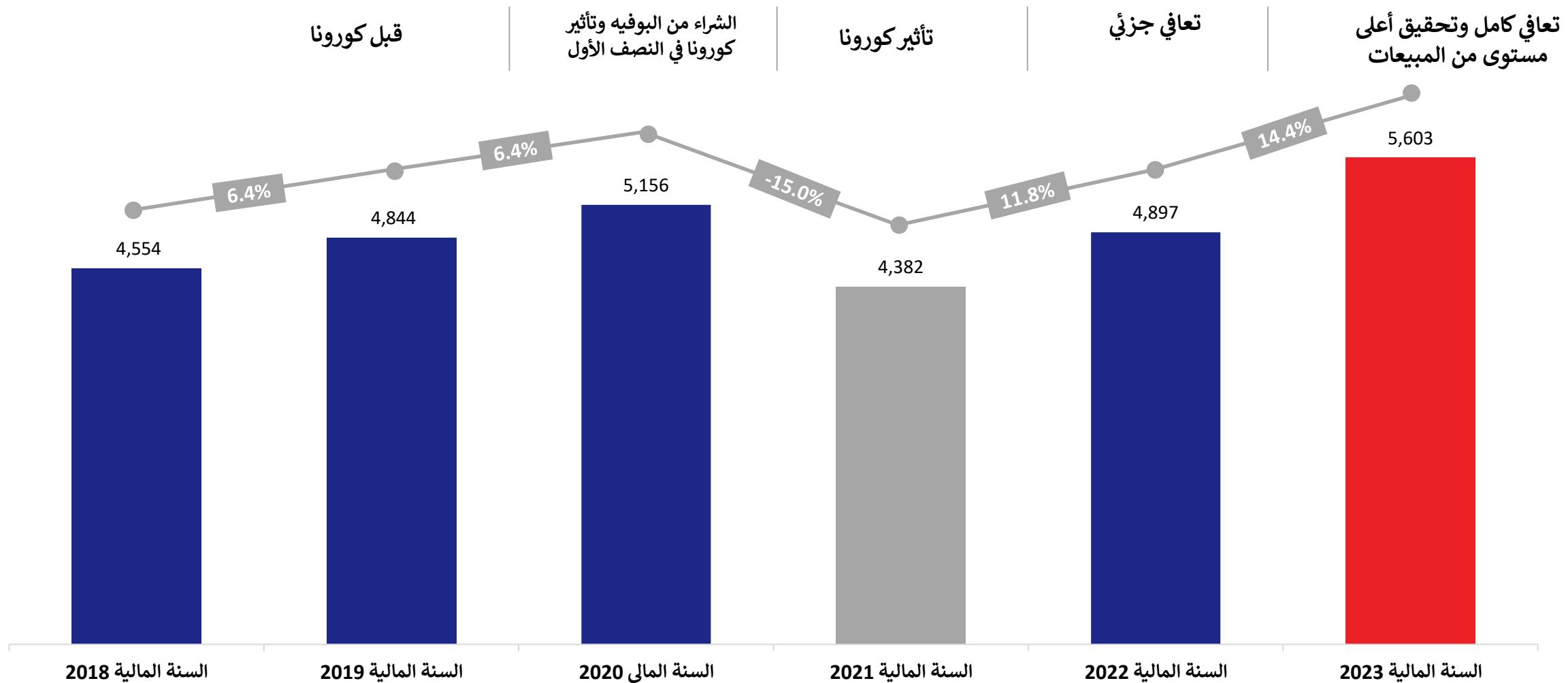
المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022.

يعرف رأس المال العامل التجاري بأنه المخزون + الذمم المدينة والمستحقات والالتزامات الأخرى باستثناء الذمم الدائنة للموردين.

أيام المخزون = متوسط المخزون / تكلفة السلع المباعة *

أيام الذمم الدائنة = الذمم الدائنة × عدد الأيام / تكلفة السلع المباعة *

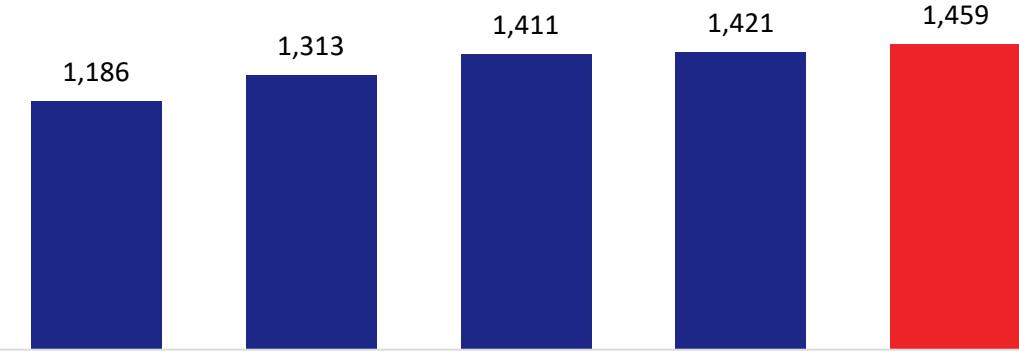
المبيعات خلال خمس سنوات



المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022، السنة المالية 2021، السنة المالية 2020، السنة المالية 2019

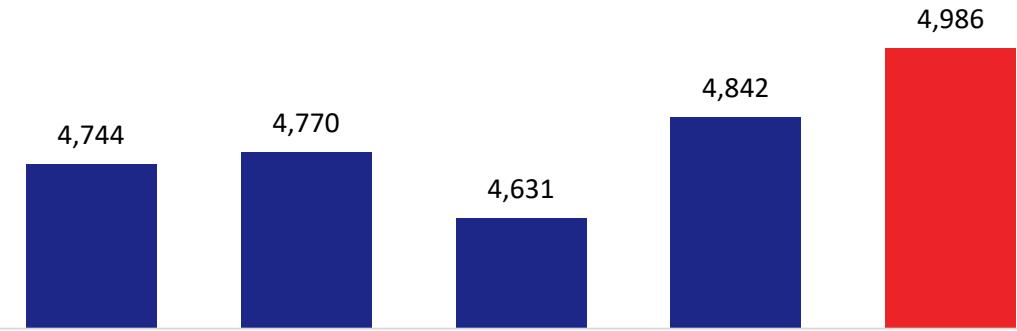
الموجودات والمطلوبات خلال خمس سنوات

صافي الموجودات (مليون ريال سعودي)



السنة المالية 2019 السنة المالية 2020 السنة المالية 2021 السنة المالية 2022 السنة المالية 2023

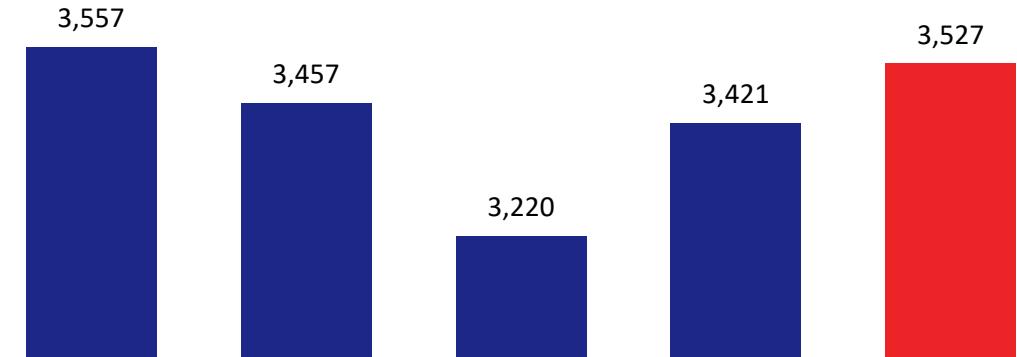
إجمالي الموجودات (مليون ريال سعودي)



السنة المالية 2019 السنة المالية 2020 السنة المالية 2021 السنة المالية 2022 السنة المالية 2023

- من سنة 2019 فصاعداً، ونتيجة لتطبيق المعيار الدولي رقم 16 لإعداد التقارير المالية، تم احتساب موجودات حق الاستخدام والمطلوبات الإيجارية، مما أدى إلى زيادة ملموسة في إجمالي الموجودات والمطلوبات، في حين شهد صافي الأصول نمواً مضطرداً خلال فترة الخمس سنوات.
- ناتجت الزيادة في إجمالي الموجودات عن الاستثمارات في الشركات التابعة وافتتاح متاجر جديدة..

إجمالي المطلوبات (مليون ريال سعودي)



السنة المالية 2019 السنة المالية 2020 السنة المالية 2021 السنة المالية 2022 السنة المالية 2023

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2019، السنة المالية 2020، السنة المالية 2021، السنة المالية 2022، السنة المالية 2023

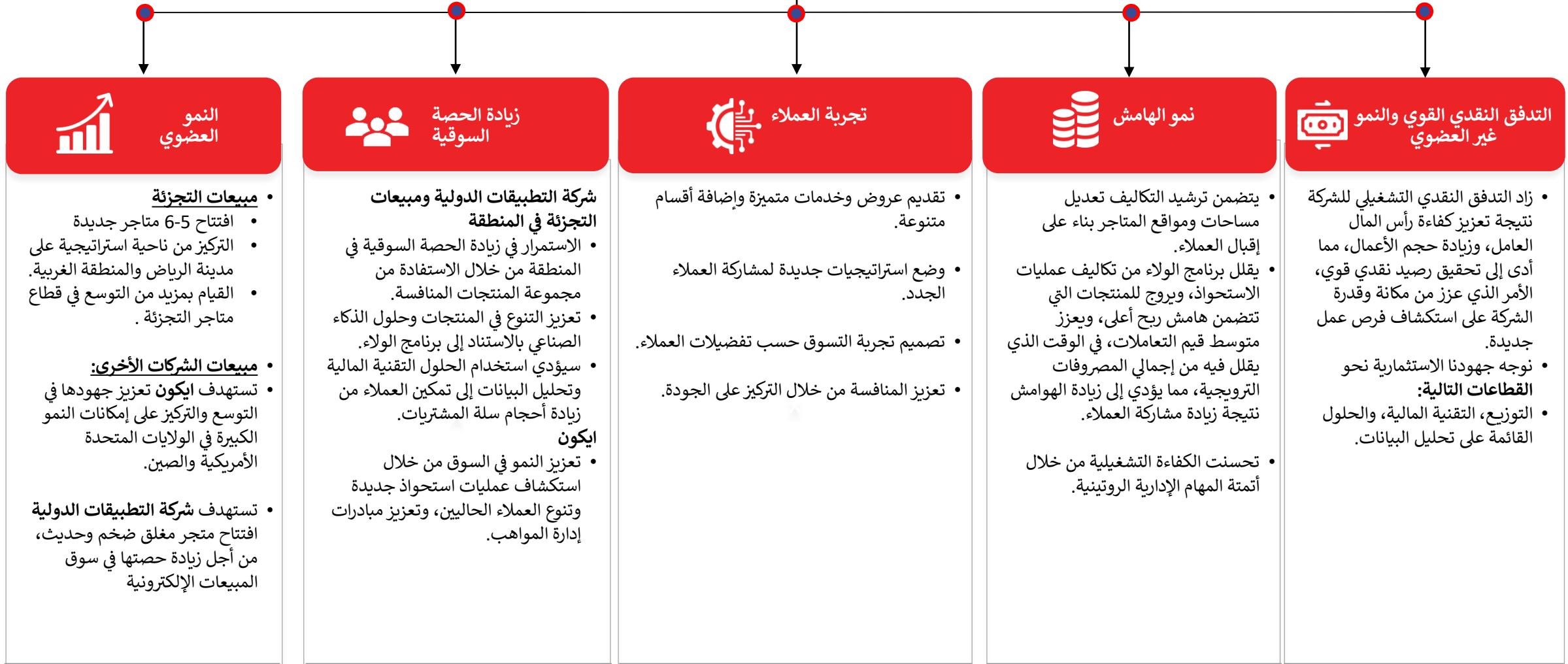


التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

الاستثمار في التقنية

يمكننا من التفوق وتحقيق نتائج متميزة





ملحق

الأداء المالي

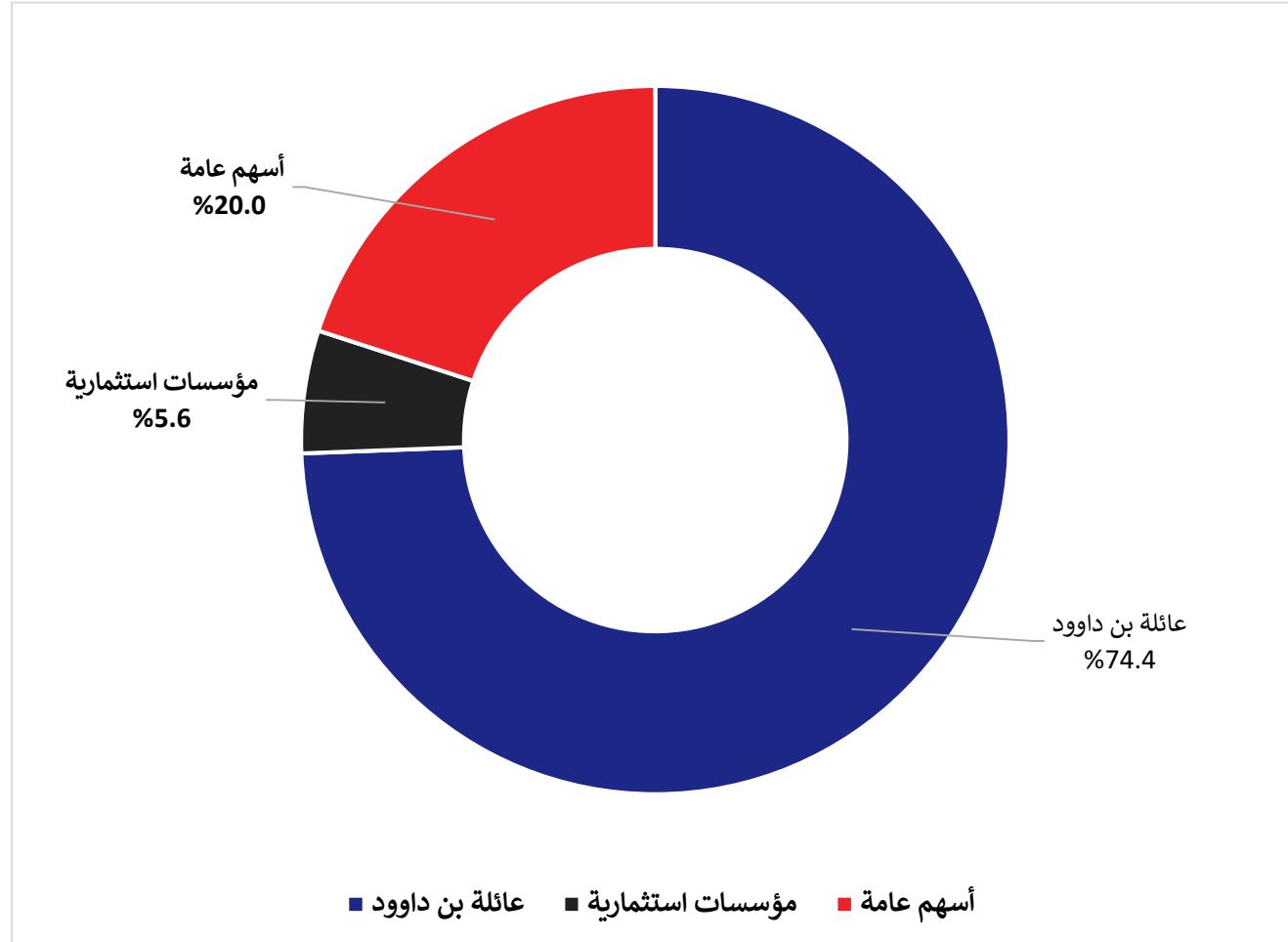
الإنجازات الرئيسية

- ❖ زيادة المبيعات في جميع متاجر الشركة
- ❖ هامش مستدام
- ❖ تحكم صارم بالتكلفة
- ❖ تحول صافي رأس المال العامل إلى سلبي نتيجة التحسن الملحوظ في أيام المخزون.
- ❖ مركز مالي جيد

ملخص الربح والخسارة

	2022	2023	على أساس سنوي
مبيعات	4,897.0	5,602.9	+14.4%
إجمالي الربح	1,437.1	1,809.8	+25.9%
% إجمالي الهاشم	29.3	32.3	+296Bps
مصروفات البيع والمصروفات العامة والإدارية	1,294.7	1,464.3	13.1%
إبىتدا معدلة	592.6	820.7	+38.5%
% إبىتدا المعدلة	12.1	14.6	255Bps
صافي الدخل	124.7	275.1	120.5%
% صافي الدخل	2.5	4.9	+236Bps
صافي الدخل باستثناء التخفيض في مبالغ الإيجار	67.5	275.1	307.6%
نسبة صافي الدخل باستثناء التخفيض في مبالغ الإيجار	1.4	4.9	+353Bps
ربحية (خسارة) السهم	0.10	0.24	140.0%

هيكل المساهمين



شكرا لكم

المقر الرئيسي لشركة بن داود القابضة، في المملكة العربية
السعودية

طريق المدينة المنورة، النعيم، جدة 21530



ص ب 51190، جدة - 21543

+966 12 605 3557

استفسارات المستثمرين

حسن جافيد (مدير إدارة علاقات المستثمرين)



hassan.javaid@danube.com