



Driving
sustainable
profitability
through resilience
and innovation

Robotics Supermarket
Sustainability
Leading...
Solutions Innovation
Opportunities Omni-channel
Investment Transformation
Acquisition
Technology Advantage Retail

الربع الرابع من السنة المالية
2023 وللسنة بأكملها

العرض التقديمي للمستثمرين

إخلاء مسؤولية

تم إعداد هذا العرض التقديمي لغرض الاطلاع فقط، ولم يتم التحقق من المعلومات الواردة فيه من مصادر مستقلة، ولم يتم تقديم أي تعهدات أو ضمانات صريحة أو ضمنية، فيما يتعلق بدقة هذه المعلومات أو صحتها أو اكتمالها، ولا ينبغي الاعتماد عليها بأي شكل من الأشكال. ولا تتحمل الشركة أو الشركات التابعة لها أو مستشاروها أو الأشخاص المرتبطون بها أو أي شخص آخر أي مسؤولية عن أي خسارة أيا كانت قد تنشأ (بسبب الإهمال أو غير ذلك) بشكل مباشر أو غير مباشر عن هذا العرض التقديمي أو محتوياته أو قد تنشأ كنتيجة له. ومع ذلك، فإن هذا العرض لن يقيد أو يستثني أو يحد من أي واجب أو أي مسؤولية تجاه أي شخص بموجب أي نظام نافذ أو لائحة سارية في أي ولاية قضائية. ولا يجوز التنصل من هذه المسؤولية أو الواجب (بما في ذلك فيما يختص بأية إجراءات احتيالية مضللة).

هذا ولم يتم تضمين أية بيانات مستقبلية في هذا العرض أو تأكيدها دون أساس معقول، كما لم يتم الإفصاح عنها إلا بحسن النية.

مقدمو العرض هذا اليوم



حسن جافيد
المدير المالي ومدير علاقات المستثمرين



محمد سليم باتكا
مدير الإدارة المالية



أحمد بن داوود
الرئيس التنفيذي

نبذة عن الشركة

تعتبر شركة بن داود القابضة (الشركة) واحدة من الشركات الرائدة في تجارة التجزئة وتشغيل متاجر السوبر ماركت والهايبر ماركت في المملكة العربية السعودية، حيث تمتلك الشركة 87 متجراً، بما في ذلك 55 متجر هايبر ماركت و25 متجر سوبر ماركت و7 متاجر إكسبرس، وتقع هذه المتاجر في مواقع استراتيجية في المملكة العربية السعودية، كما تمتلك الشركة متجراً واحداً في مملكة البحرين، وهي تشغل متاجرها من خلال علامتين تجاريتين هما أسواق بن داود وأسواق الدانوب، ولها حضور قوي في قطاع التجارة الإلكترونية أيضاً، حيث تمتلك 19 متجراً مغلقاً و15 متجراً في الفضاء الإلكتروني.

قامت بن داود القابضة بعملية استحواذ رئيسيتين خلال عام 2023:

1. إيكون اس ايه اس ("إيكون") وهي وكالة تسويق دولية مؤثرة من الناحية الربحية، وتقدم عروضاً تقنية خاصة، وتركز في أعمالها على تجارة التجزئة والسفر ومستحضرات التجميل والأزياء والعلامات التجارية الفاخرة، ولها حضور في أوروبا وآسيا والولايات المتحدة والشرق الأوسط.

2) شركة التطبيقات الدولية المحدودة، وهي الشركة التي طورت قنوات التجارة الإلكترونية لأسواق الدانوب وأسواق بن داود التابعة لشركة بن داود القابضة، وهي التي تدير هذه القنوات في الوقت الحالي.

Robotics Supermarket
Sustainability
Leading..
Solutions
Opportunities
Investment
Acquisition
Technology
Innovation
omni-channel
transformation
Advantage Retail

نظرة على بن داود القابضة

عالم بن داود القابضة

تجارة التجزئة

- علامتين تجاريتين متميزتين
- متاجر متنوعة ومتعددة
- حضور قوي في الرياض والمنطقة الغربية
- 397,061 متر مربع إجمالي مساحة متاجر الشركة
- 285 عدد المركبات التجارية التي يضمها أسطول النقل في الشركة
- متاجر تتوزع على المدن الرئيسية في المملكة ومتجر واحد في البحرين
- واحدة من أبرز ثلاث شركات تمتلك حصة سوقية كبيرة

شركة التطبيقات الدولية

الشركة الأولى في قنوات المبيعات المتعددة

التحول الرقمي

برنامج ولاء متطور

شبكة واسعة من المتاجر المغلقة وأسطول نقل يغطي كامل المملكة

2
منصات إلكترونية فريدة لتجارة التجزئة – وتطبيق أسواق الدانوب وأسواق بن داود للمبيعات عبر الإنترنت

ايكون

واحدة من أكبر وكالات التسويق المؤثرة (المرتبة الثالثة)

فازت بجائزة

وكالة التسويق المؤثرة في فرنسا للعام 2023

12 دولة

للشركة حضور في أوروبا وأمريكا والشرق الأوسط وآسيا



رسالة الرئيس التنفيذي

رسالة الرئيس التنفيذي

"حققت بن داود مبيعات لم يسبق أن حققتها منذ انطلاقتها، فقد سجلت الإيرادات نمواً كبيراً بفضل نموذج أعمالنا المرن، وحافظنا في نفس الوقت على توجهاتنا فيما يتعلق بالأرباح، حيث حققنا نتائج إيجابية في الإيرادات والربحية في السنة المالية 2023م نتيجة التدابير الحكيمة التي اتخذت في عام 2022م، وهو ما يؤكد على مرونة أعمالنا التي أسفرت عن أداء قوي للعلامتين التجاريتين للشركة، مما ساهم بشكل كبير فيما تحقق من نجاح بشكل عام.

وأشير هنا إلى أن أحد إنجازاتنا الرئيسية تمثل باتخاذ قرارات تعتمد على البيانات من خلال "البحث العميق" في المعلومات والرؤى التي يوفرها لنا برنامج الولاء للشركة والذي حظي بنجاح كبير ويضم أكثر من 4.7 مليون عميل، وهو ما أحدث تغييراً جذرياً في الطريقة التي يتفاعل بها العملاء مع كلتا العلامتين التجاريتين، وسمح لنا بالتواصل مع عملائنا على مستوى أكثر عمقاً وتوقع احتياجاتهم بشكل أكثر فعالية. ونحن نواصل التركيز على توفير تجربة تسوق فريدة في كل من أسواق الدانوب وأسواق بن داود، من خلال توسعة متاجر الشركة، وتطوير طرق عرض السلع، ومنصة المبيعات عبر الإنترنت.

نعمل أيضاً وباستمرار على مراقبة البيانات وتحليلها من أجل تطبيق التدابير المتعلقة بترشيد التكلفة، والتي تتضمن تعديل مساحات المتاجر وتغيير أماكنها بناء على التحليل الاستراتيجي والفني لعملية إقبال العملاء على المتاجر، حيث تتيح لنا هذه الإجراءات تعزيز الكفاءة التشغيلية للشركة من خلال تطوير عمليات تصميم المتاجر وعروض المنتجات.

علاوة على ذلك، حظيت متاجر إكسبرس التابعة للشركة بإقبال لافت من قبل عملائنا، لما توفره لهم من راحة ومرونة أثناء تجربة التسوق. كما أن استثماراتنا الاستراتيجية من خلال شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات، وهي شركة استثمارية تابعة تركز على التقنية، وتنشط في قطاع المتاجر المغلقة والشراكات مع المؤثرين على وسائل التواصل الاجتماعي، أضافت قيمة لأعمالنا الرئيسية. وتبرهن هذه المبادرات على التزامنا في البقاء في مقدمة الشركات العاملة في القطاع واغتنام فرص النمو الجديدة.

نعمل كذلك على أن تكون متاجرنا أكثر ذكاء، ونعمل على تسريع وتطوير عملية التسوق عبر متاجرنا الإلكترونية، حيث نهدف إلى التوسع في أعمالنا في هذا القطاع من خلال إضافة المزيد من المتاجر المغلقة، وفي الوقت نفسه تقليل وقت تسليم السلع من خلال متاجرنا السريعة.

ومع المضي قدماً، سنستمر في التركيز على التوسع في وجودنا في المدن الرئيسية مثل الرياض وجدة ومكة المكرمة والمدينة المنورة والطائف، حيث إننا ملتزمون بتوفير تجربة تسوق متميزة تعكس أحدث التوجهات في تفضيلات المستهلكين. أيضاً، سنواصل استكشاف فرص التوسع العضوي وغير العضوي من أجل تعزيز انتشارنا الجغرافي، حيث تتيح السبيلة القوية للشركة وخلوها من الديون القيام بعمليات استحواذ عند توافر الفرص المناسبة لذلك.

هذا ونحن نتطلع إلى مواصلة مسيرة أعمالنا وتحقيق ربحية مستدامة.



أحمد بن داود
الرئيس التنفيذي



استراتيجية النمو وأهم النتائج
التشغيلية

استراتيجية النمو المحددة

قطاع التجزئة



تطوير أداء المتاجر
القائمة



تشغيل المتاجر
التي تم افتتاحها
مؤخراً بكامل
قدرتها



الاستمرار في
توسعة المتاجر
تعديل مساحات
المتاجر القائمة



منهجية التركيز على العميل –
التركيز على توفير تجربة تسوق
فريدة من نوعها
مكافأة العملاء المسجلين في
برنامج الولاء والبالغ عددهم أكثر
من 4.7 مليون عميل

ايكون



تعزيز النمو في السوق من خلال عمليات الاستحواذ
الجديدة وتنوع قاعدة العملاء والاستثمار في
مبادرات إدارة المواهب

شركة التطبيقات الدولية



تبوؤ الصدارة والتطلع إلى زيادة الحصة السوقية من خلال:

- استخدام النتائج التي يتم التوصل إليها من خلال تحليل البيانات والذكاء الصناعي في الحملات التسويقية.
- توفير الحلول التقنية المالية لتعزيز تجربة العملاء وزيادة حجم سلة المشتريات

Supermarket

Sustainability Innovation

Technology Omni-channel

Retail Transformation

Advantage

Experience Life Style

أهم النتائج التشغيلية خلال عام 2023

5,602.9 مليون (+14.4%)

الإيرادات (بالريال السعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي
خلال 2023

تحقيق أعلى مستوى من المبيعات منذ انطلاقة الشركة

1,809.8 مليون (+25.9%)

إجمالي الربح (بالريال السعودي) ونسبة النمو على أساس
سنوي في عام 2023

275.1 مليون (+120.5%)

صافي الربح (بالريال السعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي
في 2023

4.9% (+2.4%) على أساس سنوي

نسبة صافي هامش الربح

مواصلة عمليات التوسع في 2023

قطاع التجزئة

افتتاح 3 متاجر سوبر ماركت ومتجرين للمبيعات الغذائية

تعزيز التوسع الجغرافي

القطاعات الأخرى

شركة التطبيقات الدولية: أضافت 3 متاجر
ايكون: التوسع في جنوب شرق آسيا

Leading...

Supermarket Retail

Sustainability Innovation

Robotics **Technology**

Advantage Omni-channel

Investment **Transformation**

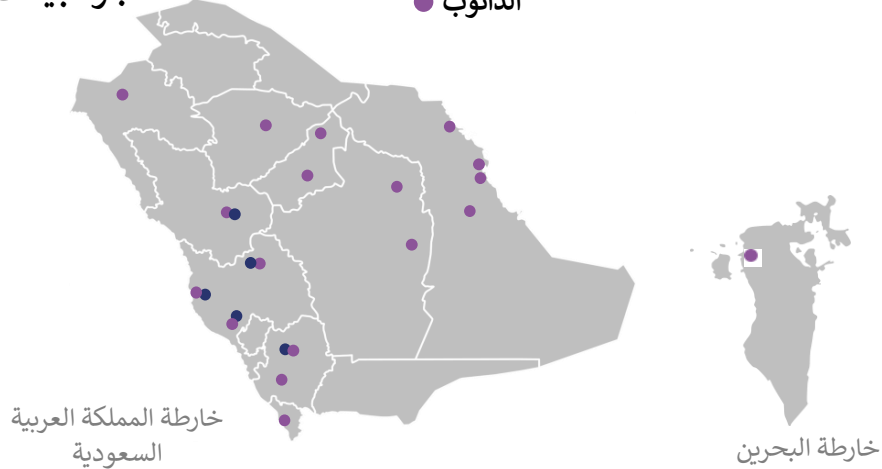
Solutions Acquisition

Opportunities

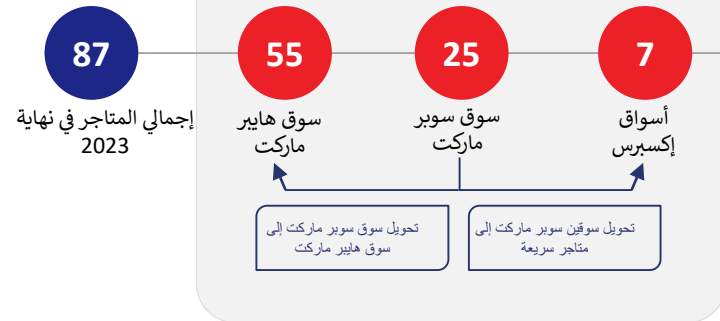
التغطية الجغرافية

متاجر مبيعات بالتجزئة

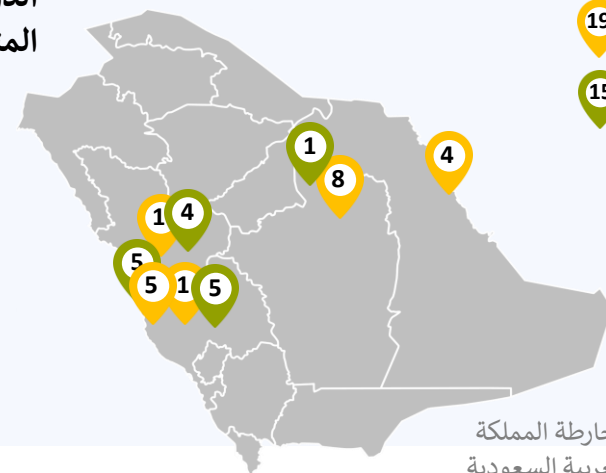
- بن داود
- الدانوب



ايكون



شركة التطبيقات الدولية المتاجر الإلكترونية



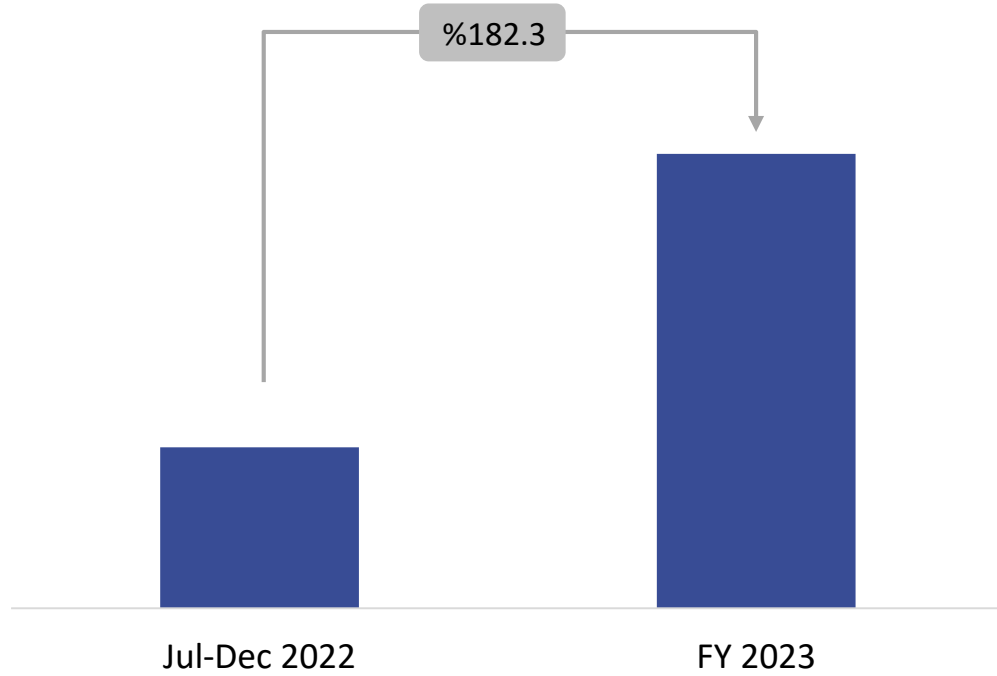
- 19 المتاجر المغلقة في الفضاء الإلكتروني
- 15 المتاجر الإلكترونية

- تم افتتاح متجرين سوپر ماركت في المنطقة الغربية ومتجر سوپر ماركت في المنطقة الوسطى في سنة 2023.
- تم افتتاح متجرين للمبيعات الغذائية في المنطقة الغربية في سنة 2023.
- افتتحت الشركة ما مجموعه 5 متاجر وأغلقت متجرين خلال سنة 2023.
- زادت مساحة متاجر البيع بالتجزئة من 385 ألف متر مربع في سنة 2022 إلى 397 ألف متر مربع في سنة 2023.
- زاد عدد المدن التي تعمل بها الشركة من 17 مدينة في سنة 2022 إلى 18 مدينة في سنة 2023 (بما في ذلك مدينة المنامة في البحرين).

النمو من حيث أداء الإيرادات

Ykone

نمو سريع فاق المعدلات المتوقعة

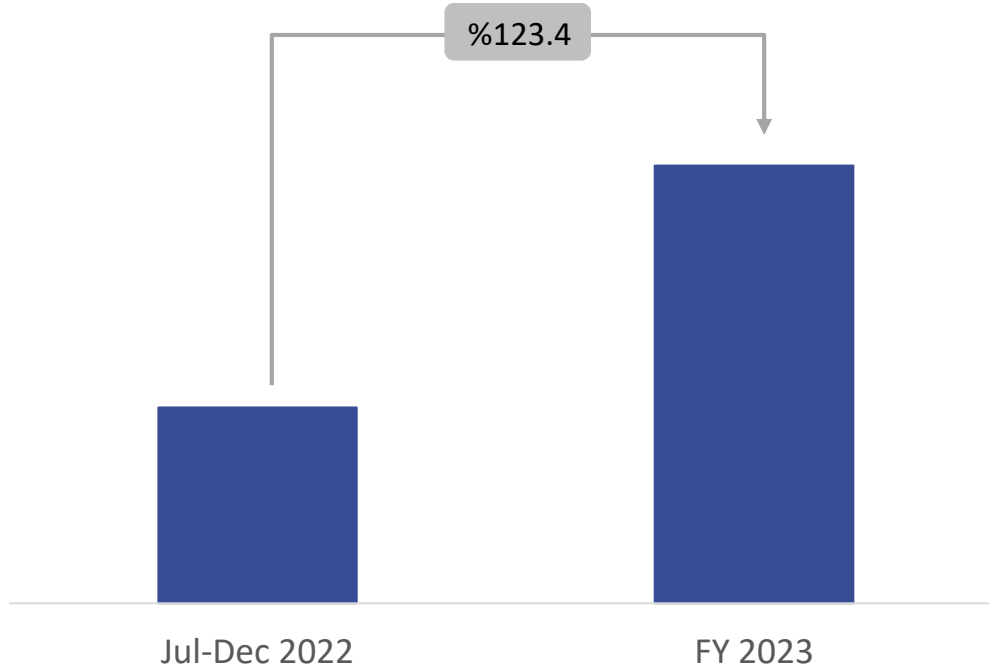


يمكن أن يعود النمو الكبير الذي حققته إيكون إلى عدد من العوامل الرئيسية كما يلي:

- الاستحواذ على حصة رئيسية في إيكون آسيا وهونغ كونغ في سنة 2023 والمزيد من التوسع في الهند خلال سنة 2024.
- أدت اتفاقيات الأعمال الرئيسية مع هيئة دبي للثقافة السياحة إلى تحقيق زيادة في إجمالي الدخل.

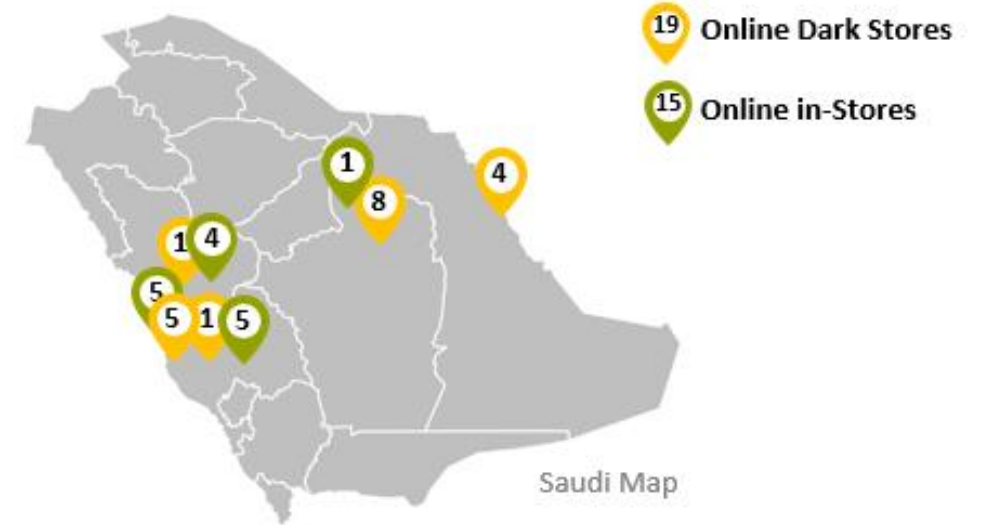
النمو من حيث أداء الإيرادات

تحقيق نمو سريع بالاستفادة من المعلومات التي يوفرها الذكاء الصناعي والاستنتاجات المستندة على المعلومات



شركة التطبيقات الدولية

Online Dark Stores and in-Stores



يعود النمو الكبير الذي حققته شركة التطبيقات الدولية إلى عدد من العوامل الرئيسية كما يلي:

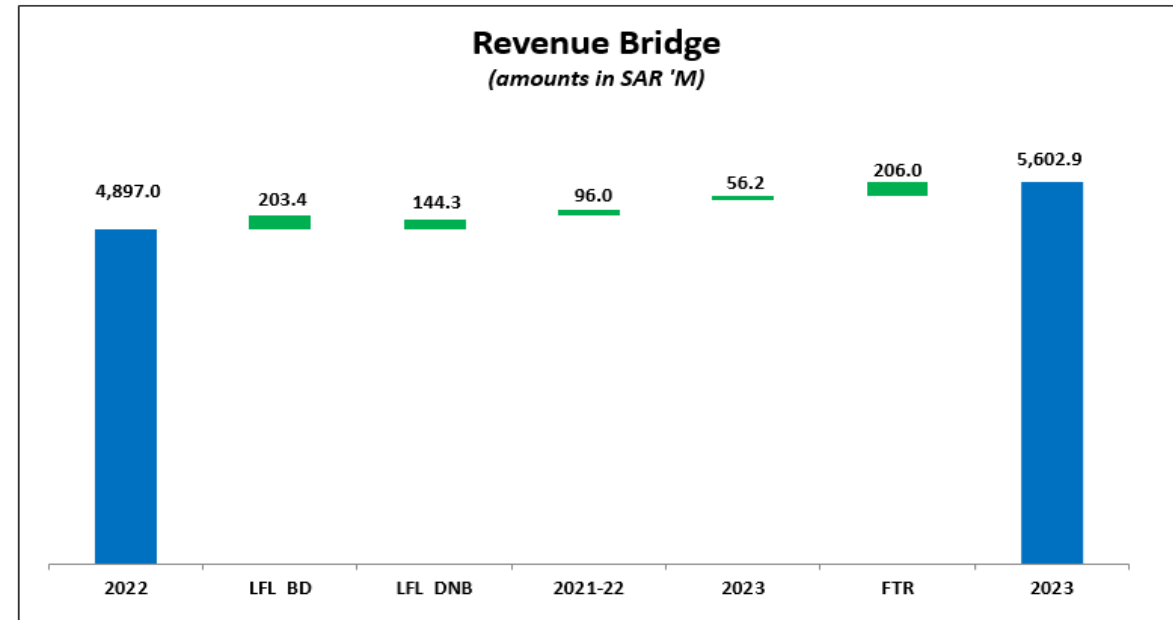
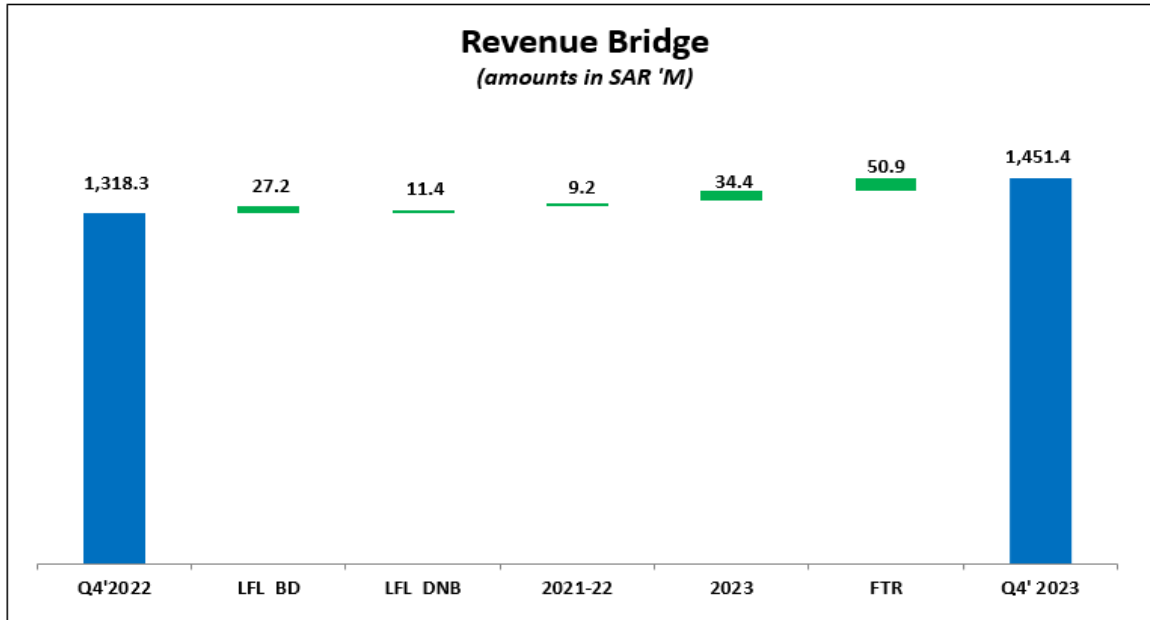
- الاستفادة من توسعة شبكتها من المتاجر المغلقة في المملكة العربية السعودية من أجل تحسين تجربة العملاء من خلال التسليم السريع وصولاً إلى نسبة 100%.
- أدى دمج برنامج الولاء وتطبيقات الدانوب وبن داوود إلى تعزيز الأعمال باستخدام وسائل متقدمة، بما في ذلك الاستنتاجات المستندة على المعلومات والمعلومات التي يوفرها الذكاء الصناعي.
- يتيح هذا المنهج الاستراتيجي لشركة التطبيقات الدولية تصميم خدماتها وعروضها الترويجية، بشكل يلبي الاحتياجات الفريدة من نوعها لمختلف شرائح العملاء، وبالتالي تحسين تجربتهم بشكل عام.



تقرير العمليات التجارية



فجوة الإيرادات: السنة المالية 2023 مقابل السنة المالية 2022 والرابع من السنة المالية 2023 مقابل الربع الرابع من السنة المالية 2022



زادت الإيرادات خلال السنة المالية 2023 بنسبة 14.4% بالمقارنة مع السنة المالية 2022، نتيجة تحسن الأداء في متاجر أسواق بن داوود وأسواق الدانوب:

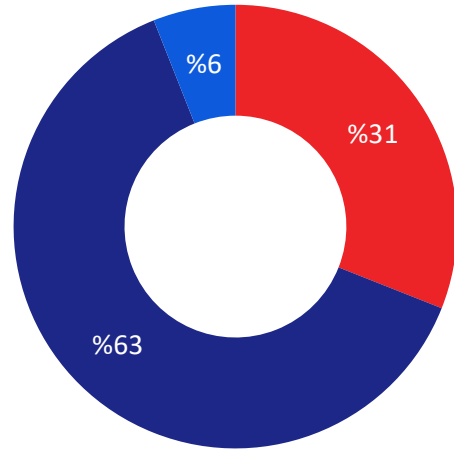
- حققت أسواق بن داوود زيادة في الإيرادات بنسبة 13.2% نتيجة تعزيز جودة المنتجات واستخدام المعلومات التي تم الحصول عليها من برنامج الولاء للعملاء.
- حققت متاجر الدانوب زيادة في الإيرادات بنسبة 9.1% نتيجة المشاركة المستمرة للعملاء، وبرنامج الولاء للعملاء وتأثير كامل العام للشركات التابعة لشركة المستقبل للتجزئة والتي تم الاستحواذ عليها في شهر يوليو 2022.

زادت إيرادات الربع الرابع من السنة المالية 2023 بنسبة 10.1% بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2022 نتيجة ما يلي:

- تعود الزيادة في الإيرادات إلى تحسين تجربة العملاء وعروض المنتجات الغنية التي أصبحت ممكنة بفضل القرارات التي تم اتخاذها بناء على المعلومات التي توفرت من برنامج الولاء.

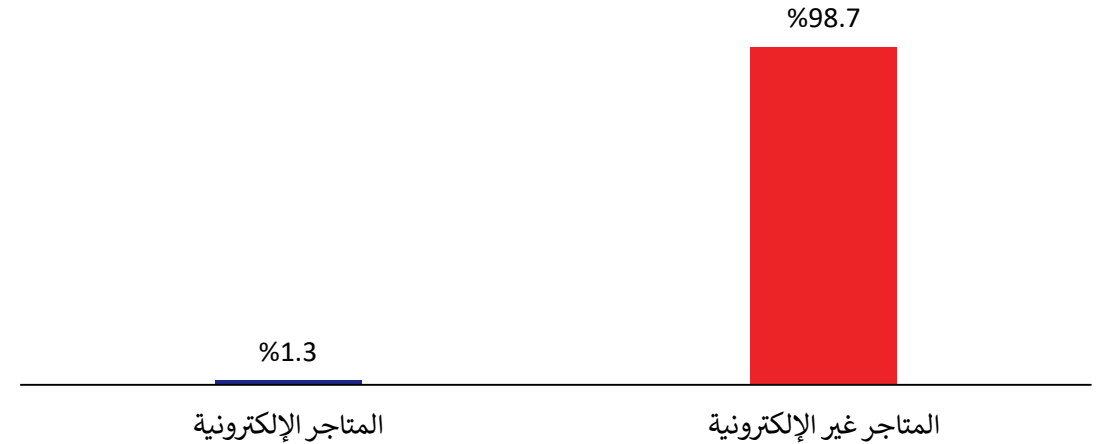
الإيرادات بحسب الشركات التابعة وإيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل إيرادات المتاجر غير الإلكترونية

الإيرادات بحسب الشركات التابعة – السنة المالية 2023



بن داوود ■ الدانوب ■ شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات

إيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل إيرادات المتاجر غير الإلكترونية - السنة المالية 2023



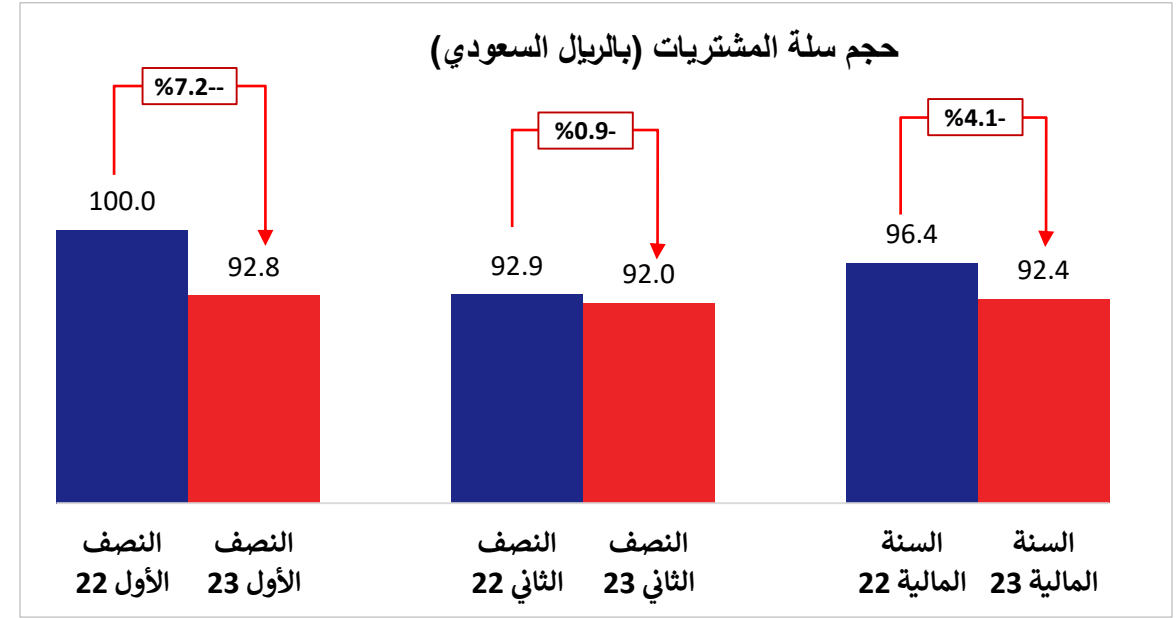
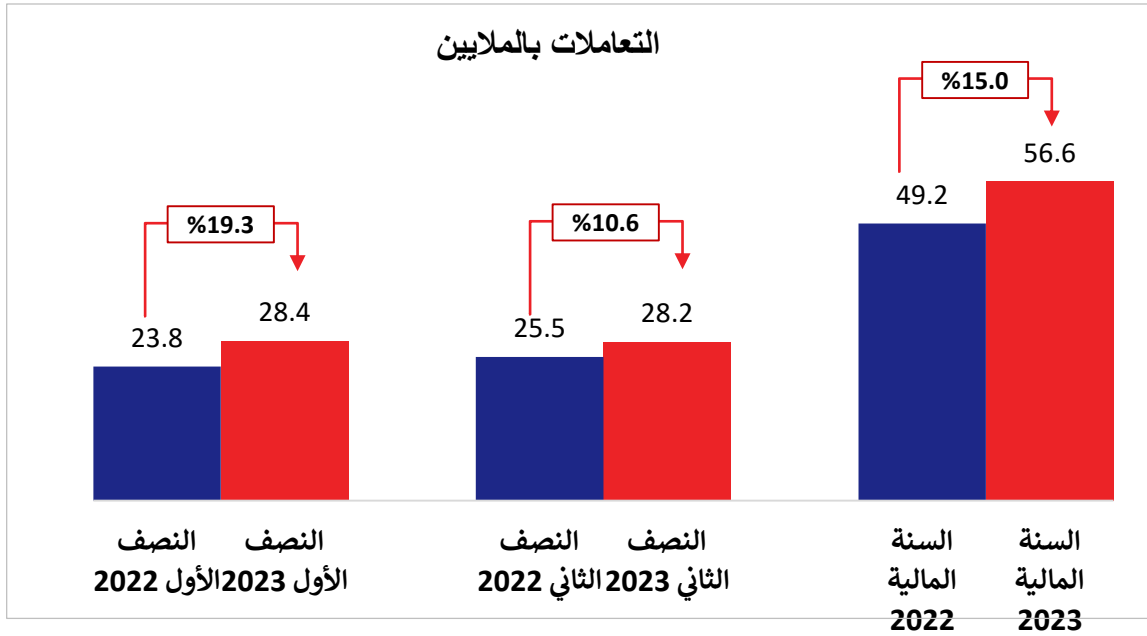
الإيرادات بحسب الشركة التابعة:

- ساهمت أسواق الدانوب بنسبة 63% من إجمالي مبيعات المجموعة، وتبعها أسواق بن داوود التي بلغت مساهمتها 31% من الإيرادات، ثم مساهمة مبيعات شركة مستقبل التجزئة عبر الإنترنت بنسبة 6% من إجمالي الإيرادات.

إيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل المتاجر غير الإلكترونية:

- ساهمت مبيعات تجارة التجزئة غير الإلكترونية بنسبة 98.7% من إجمالي الإيرادات في السنة المالية 2023 مقابل نسبة 1.3% لمبيعات التجزئة في الفضاء الإلكتروني.

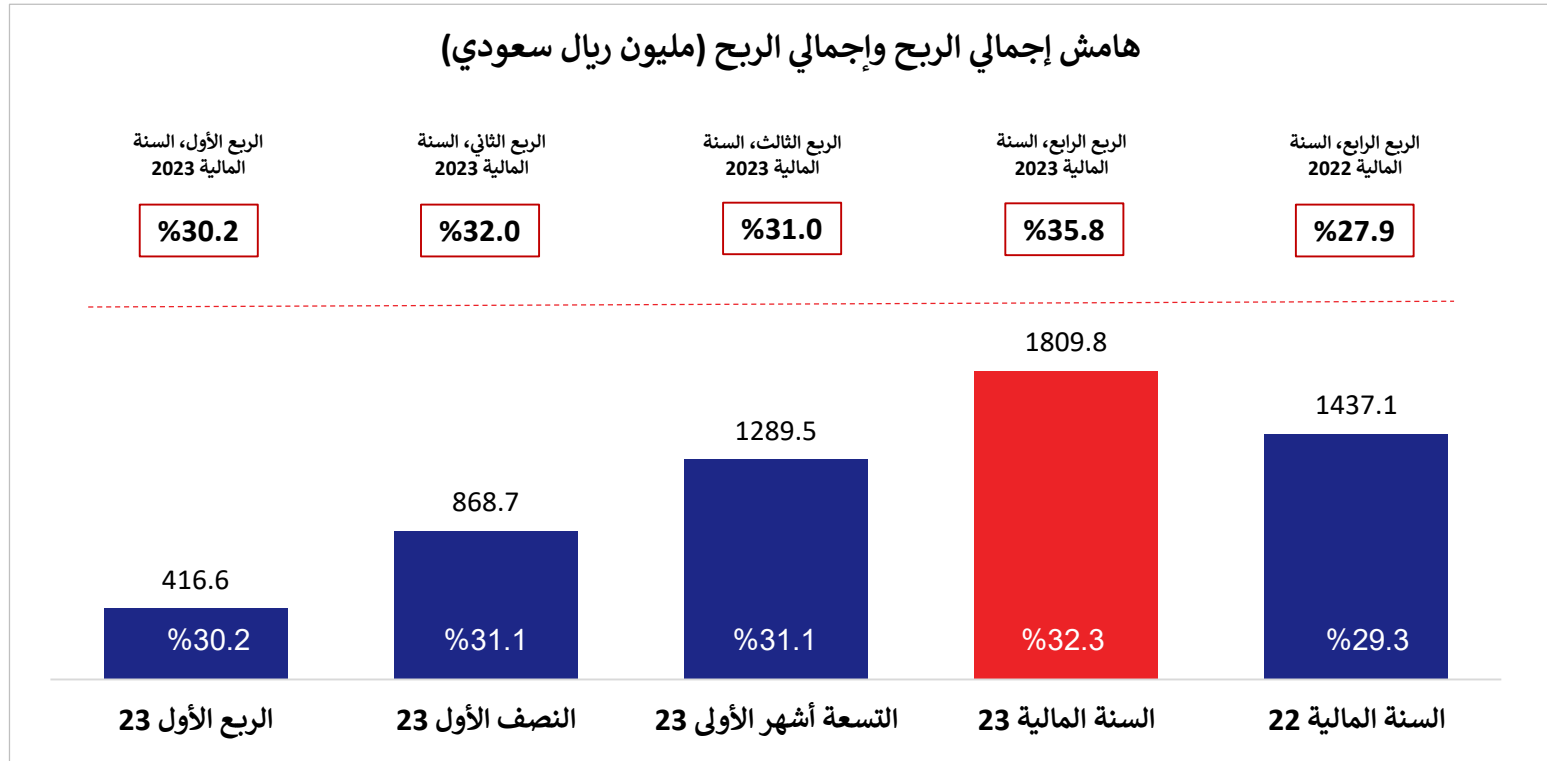
التعاملات وحجم سلة المشتريات



- شهد إجمالي التعاملات نموا قويا في السنة المالية 2023 بالمقارنة مع السنة المالية 2022، ونموا قويا في الربع الرابع من السنة المالية 2023 بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2022. ويعود هذا النمو إلى تعزيز مشاركة العملاء من خلال دعوتهم للفعاليات والاحتفالات التي تقيمها الشركة، وتحسين تجربة العملاء، والفهم الأفضل لسلوك العملاء استنادا إلى المعلومات التي يتم الحصول عليها من برنامج الولاء.
- زاد إجمالي التعاملات بنسبة +15.0% في السنة المالية 2023 بالمقارنة مع السنة المالية 2022، وارتفع إجمالي التعاملات بنسبة +7.4% في الربع الرابع من السنة المالية 2023 بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2022، وهو ما يعكس استمرار العملاء في العودة للتسوق من متاجر الشركة.
- نتج الانتعاش الذي شهده حجم سلة المشتريات عن التحليل المعمق للبيانات التي يتم الحصول عليها من برنامج الولاء للعملاء وتحسن عروض المنتجات.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022

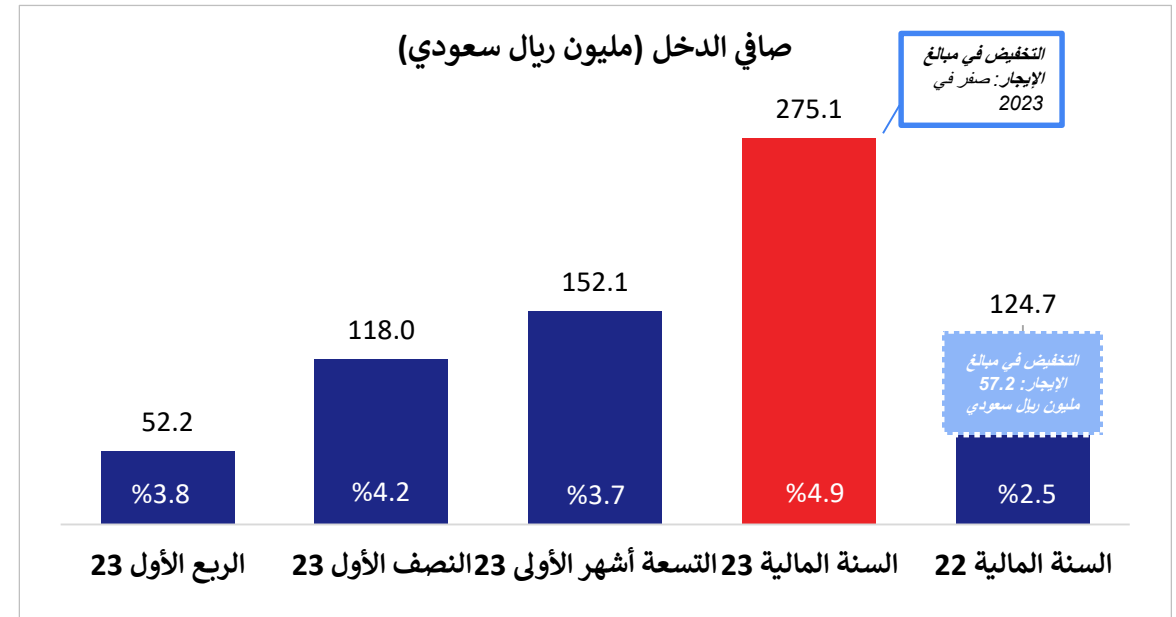
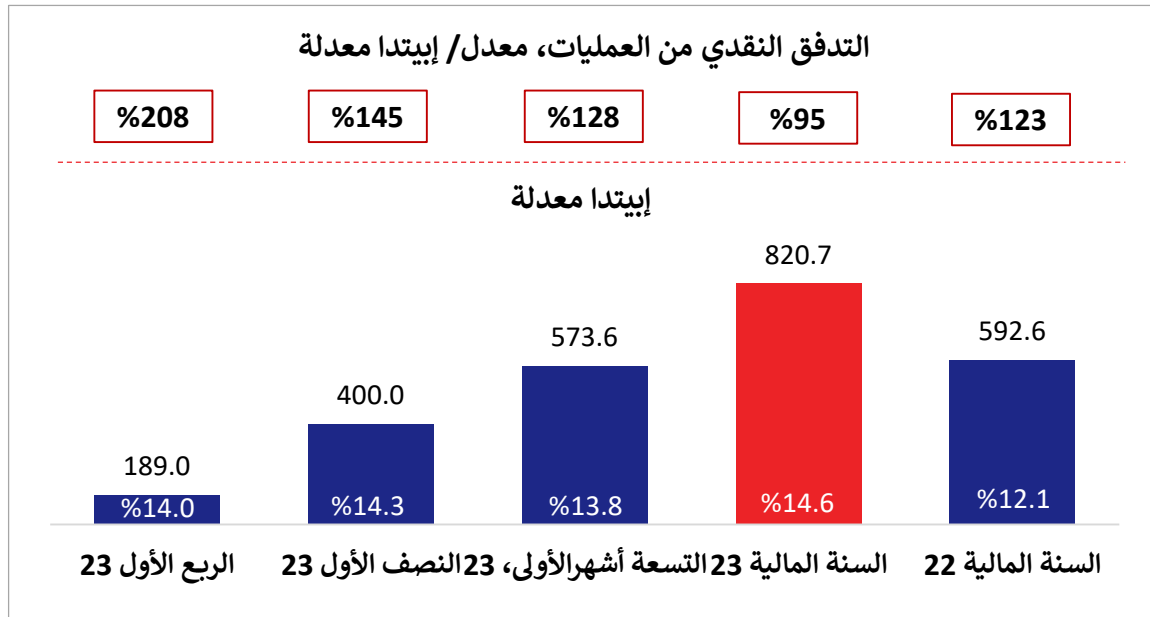
تقرير العمليات التجارية للسنة المالية 2023



- بلغ إجمالي الربح 1,809.8 مليون ريال سعودي أو نسبة 32.3% من المبيعات في السنة المالية 2023 مقابل 1,437.1 مليون ريال سعودي للسنة المالية 2022 أو نسبة 29.3% من المبيعات.
- تعافت هوامش إجمالي الربح بشكل ملموس ابتداء من الربع الأول من السنة المالية 2023، حيث زادت من 30.2% إلى 31.0% في الربع الثالث من السنة المالية 2023، ثم زادت لتصل إلى 35.8% في الربع الرابع من السنة المالية 2023.
- يعود التحسن في الهامش إلى تحسن مزيج المنتجات، وزيادة الدعم من الموردين، وزيادة مشاركة العملاء، وتعزيز الجودة وتجربة العملاء.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022

تقرير العمليات التجارية للسنة المالية 2023



• صافي الربح باستثناء التخفيض غير المتكرر في مبالغ الإيجار في السنة المالية 2023

• بلغ صافي الربح 275.1 مليون ريال سعودي في السنة المالية 2023 بالمقارنة مع 124.7 مليون ريال سعودي في السنة المالية 2022 باستثناء تأثير التخفيض في مبالغ الإيجار، مما يمثل صافي هامش ربح بنسبة 4.9% و 2.5% على التوالي. لم يكن هناك تخفيض في مبالغ الإيجار في السنة المالية 2022، وبذلك بلغت نسبة صافي الربح 307.6%. وتعكس الزيادة في صافي الربح الأثر التراكمي للزيادة في المبيعات وإجمالي الربح.

• بلغت صافي الربح في الربع الرابع من السنة المالية 2023، 122.9 مليون ريال سعودي مقابل 64.9 مليون ريال سعودي في الربع الرابع من السنة المالية 2022. ويمثل هذا التحول الملحوظ الأثر التراكمي لزيادة المبيعات وتحسن إجمالي الهامش، والذي قابله جزئياً زيادة في المصروفات التشغيلية.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022، السنة المالية تعرف إبتدا المعدلة بأنها الربح التشغيلي + الإهلاك والإطفاء + الجزء المتكرر من الدخل الآخر (مبيعات صناديق الكرتون الفارغة).

• زادت إبتدا المعدلة بنسبة 38.4% لتصل إلى 821 مليون ريال سعودي في السنة المالية 2023 بالمقارنة مع 593 مليون ريال سعودي في السنة المالية 2022 نتيجة زيادة الربح التشغيلي بنسبة 134.6%.

• تعود الزيادة في إبتدا إلى نمو الهامش الإجمالي وزيادة نسبة المصروفات التشغيلية إلى المبيعات من 26.4% إلى 26.1% في السنة المالية 2023.

تقرير العمليات التجارية للسنة المالية 2023

رأس المال التجاري العامل (مليون ريال سعودي)

رأس المال التجاري العامل

زاد رأس المال التجاري العامل بنسبة 4% بالمقارنة مع السنة المالية 2022، ويعود ذلك بشكل أساسي إلى:

الذمم المدينة والسداد

ارتفعت أرصدة الذمم المدينة في السنة المالية 2023 نتيجة زيادة حجم الأعمال للشركات التابعة لشركة مستقبل التجزئة وعدد عملاء بن داود القابضة. وبالرغم من ذلك، ظل معدل التعافي ثابتاً. وبعد إغلاق السنة، كان هناك تحسن ملموس في تعافي أرصدة الذمم المدينة.

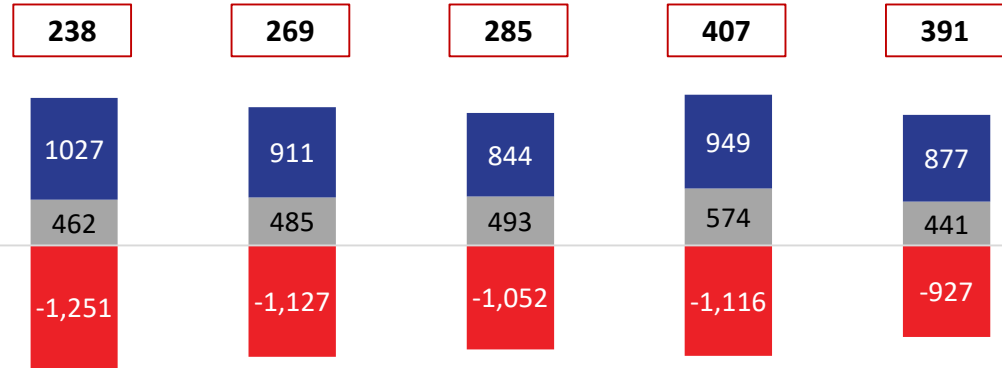
الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى

نتج الارتفاع في الذمم الدائنة عن زيادة المشتريات لتلبية الطلب المتزايد خلال شهر شعبان (طلبات مسبقة)، بما في ذلك افتتاح خمسة متاجر جديدة وتحويل متجر سوبر ماركت إلى متجر هايبر ماركت

المخزون

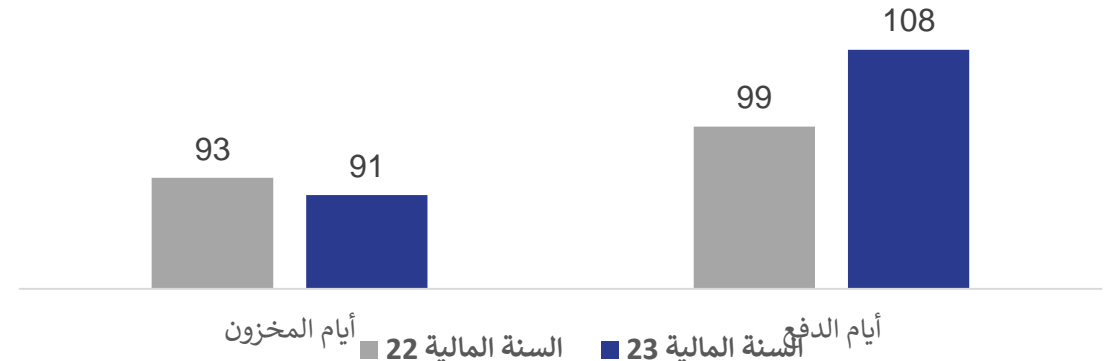
لم يكن هناك زيادة في المخزون بسبب التصفية السريعة لكافة أقسام المخزون، وذلك كما تبين في متوسط نمو الإيرادات الذي بلغ 11.6% في كافة أقسام المخزون.

رأس المال التجاري العامل¹



السنة المالية 22 السنة المالية 23 التسعة أشهر الأولى، النصف الأول 23 الربع الأول 23

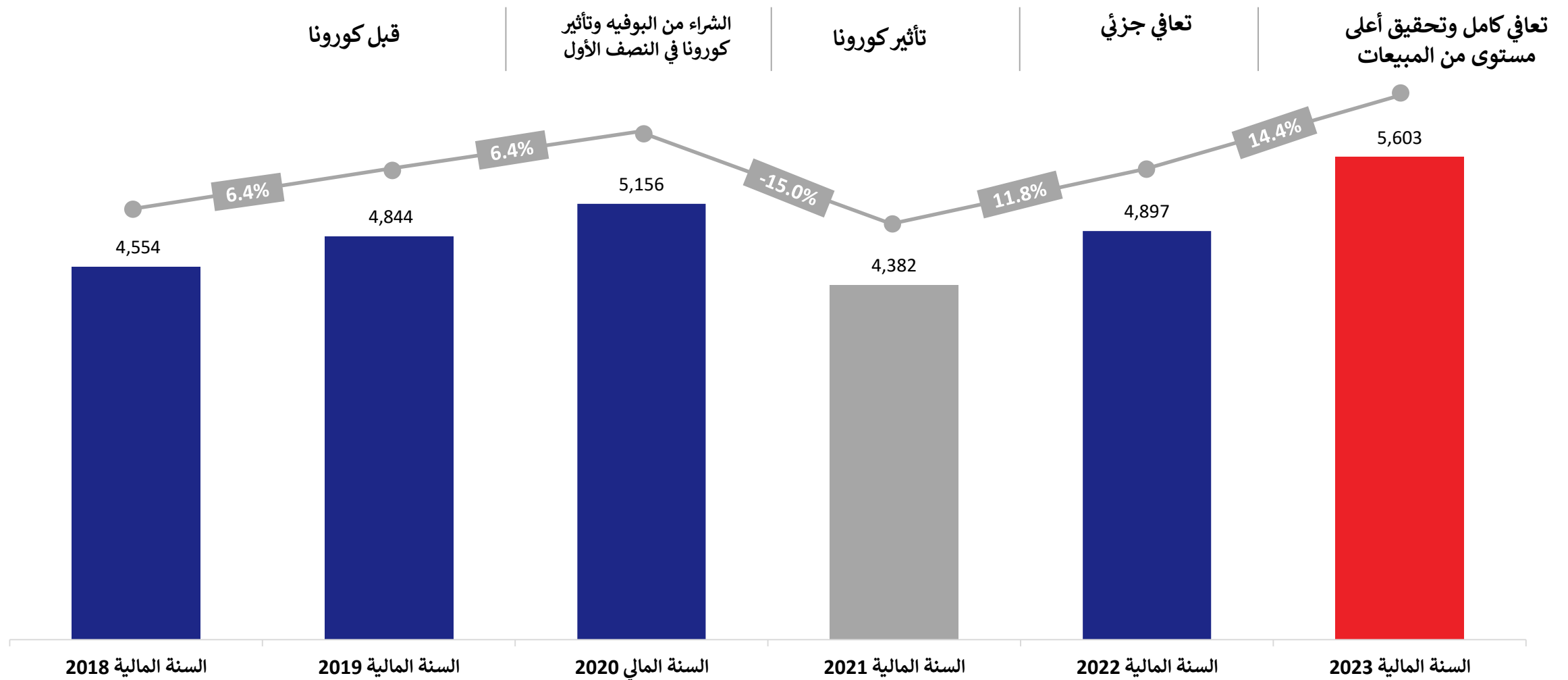
الذمم الدائنة والمستحقات والمطلوبات الأخرى 23 المخزون الذمم المدينة والمدفوعات



المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022. يعرف رأس المال التجاري بأنه المخزون + الذمم المدينة وعمليات السداد-الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى باستثناء الذمم الدائنة للموردين.

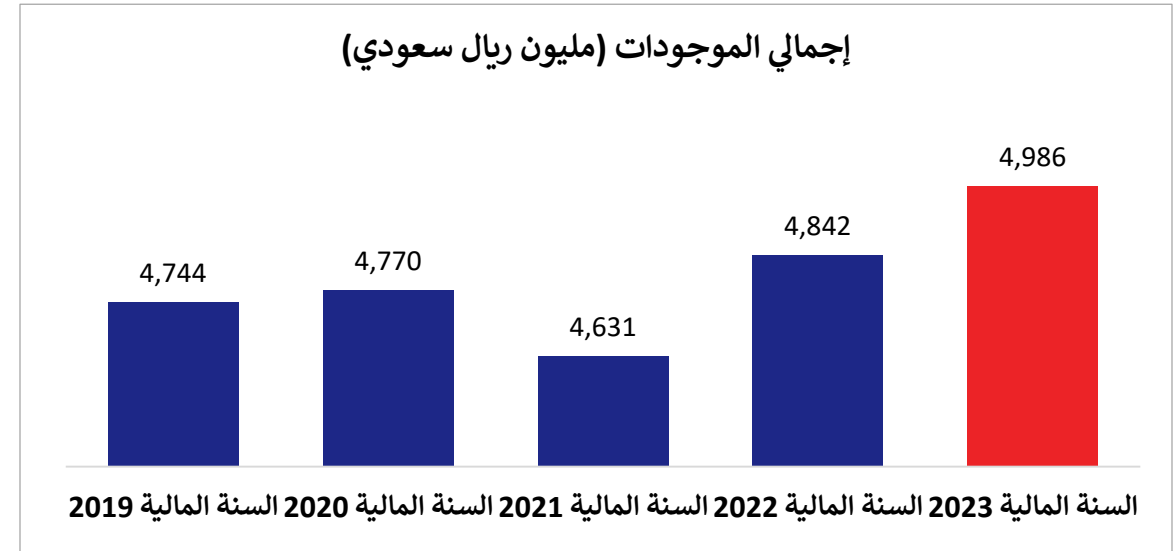
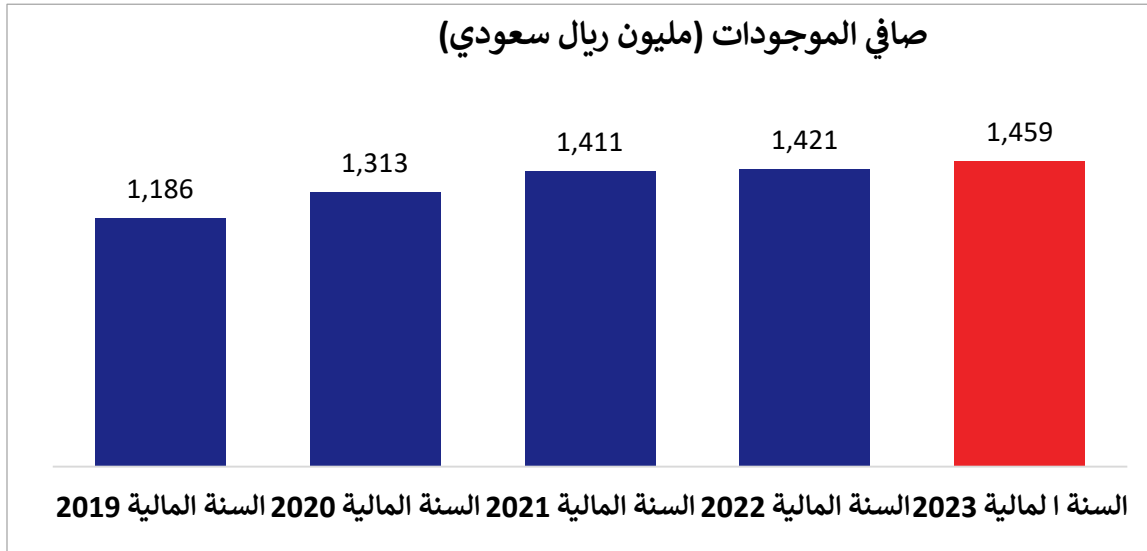
أيام المخزون = متوسط المخزون / تكلفة السلع المباعة * 365
أيام الذمم الدائنة = الذمم الدائنة x عدد الأيام / تكلفة السلع المباعة *

المبيعات خلال خمس سنوات

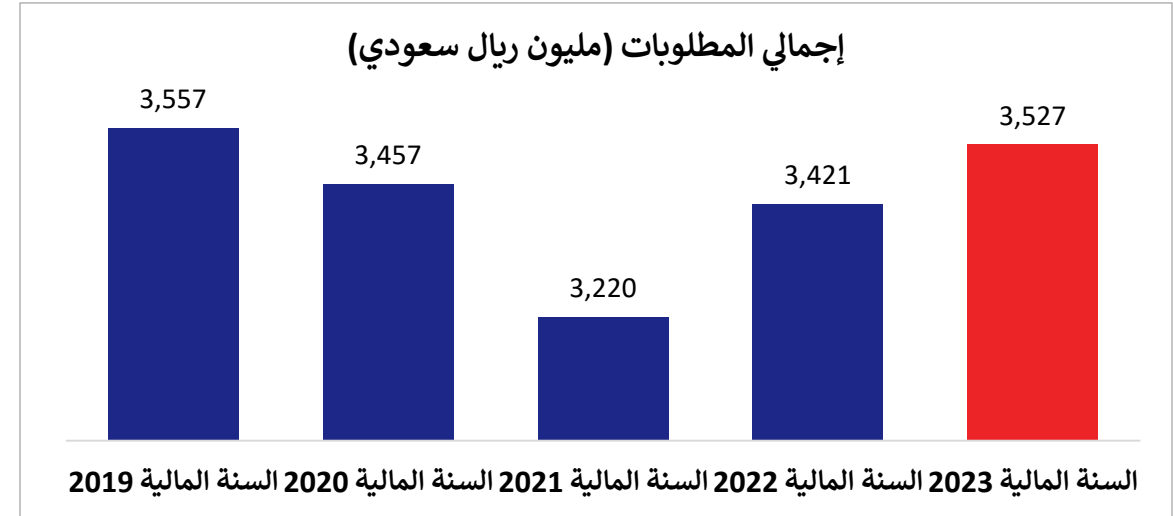


المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022، السنة المالية 2021، السنة المالية 2020، السنة المالية 2019

الموجودات والمطلوبات خلال خمس سنوات



- من سنة 2019 فصاعداً، ونتيجة لتطبيق المعيار الدولي رقم 16 لإعداد التقارير المالية، تم احتساب موجودات حق الاستخدام والمطلوبات الإيجارية، مما أدى إلى زيادة ملموسة في إجمالي الموجودات والمطلوبات، في حين شهد صافي الأصول نمواً مضطرباً خلال فترة الخمس سنوات.
- نتجت الزيادة في إجمالي الموجودات عن الاستثمارات في الشركات التابعة وافتتاح متاجر جديدة..



المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023، السنة المالية 2022، السنة المالية 2021، السنة المالية 2020، السنة المالية 2019

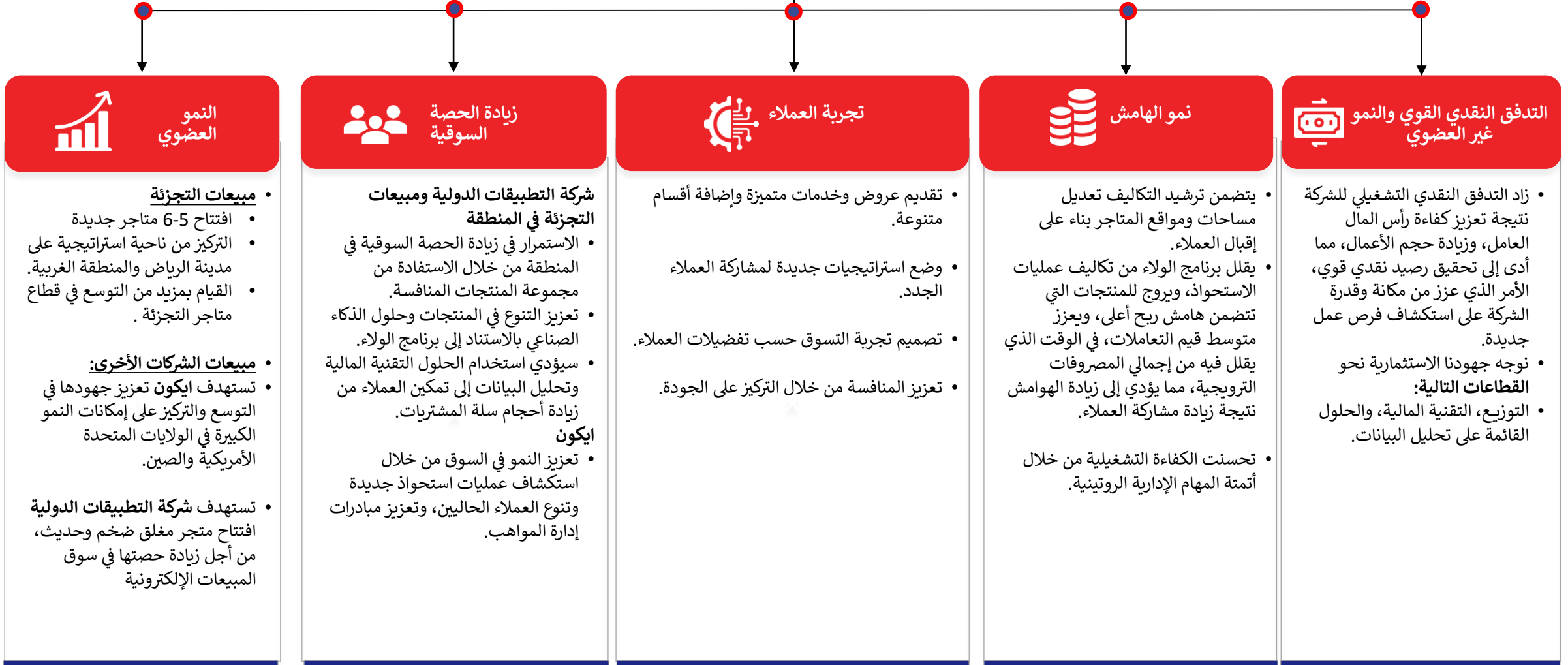


التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

الاستثمار في التقنية

يمكننا من التفوق وتحقيق نتائج متميزة




بن داوود
DAWOOD
HOLDING القابضة

ملحق

الأداء المالي

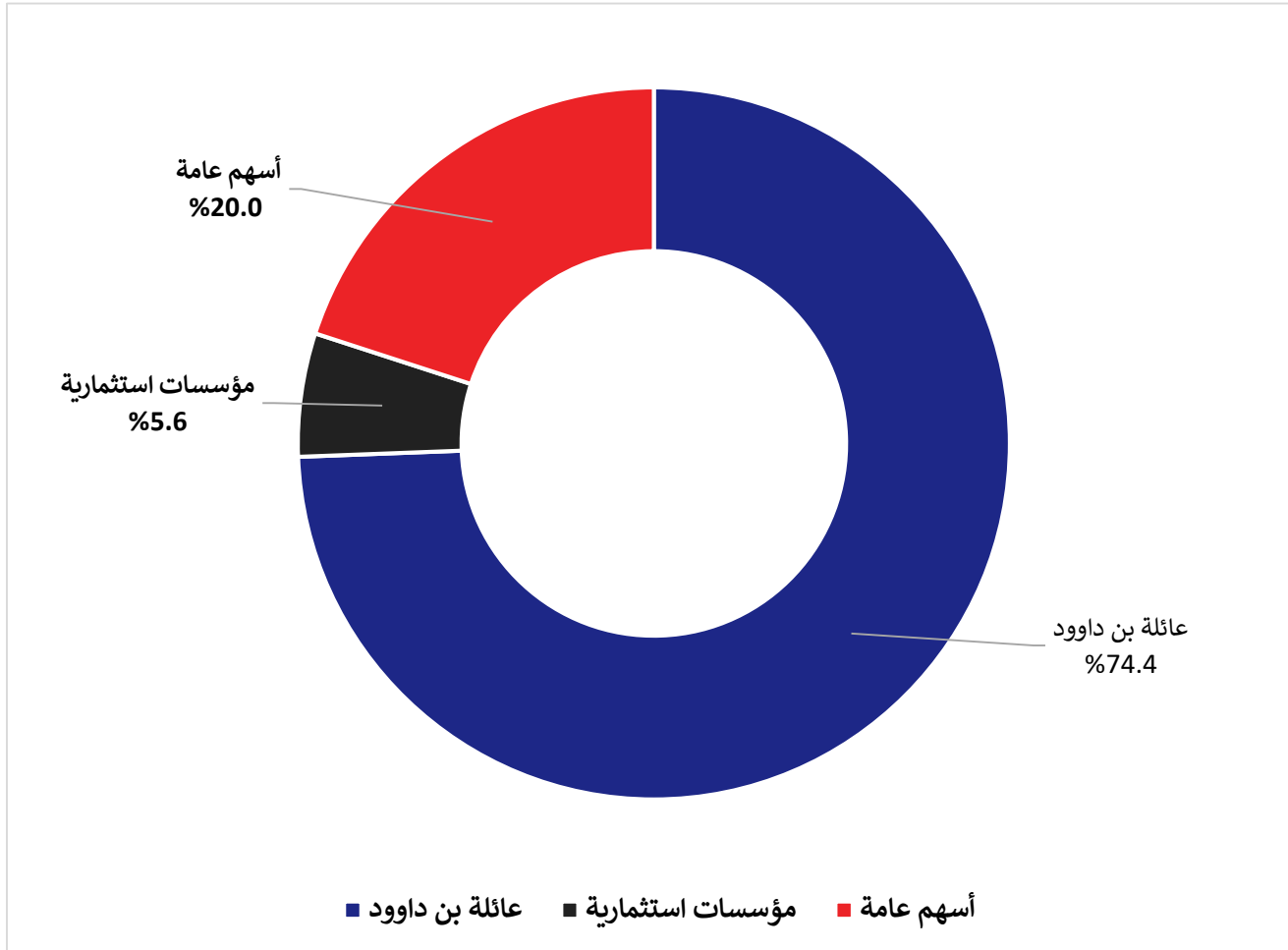
الإنجازات الرئيسية

- ❖ زيادة المبيعات في جميع متاجر الشركة
- ❖ هامش مستدام
- ❖ تحكم صارم بالتكلفة
- ❖ تحول صافي رأس المال العامل إلى سلبي نتيجة التحسن الملموس في أيام المخزون.
- ❖ مركز مالي جيد

ملخص الربح والخسارة

	2022	2023	على أساس سنوي
مبيعات	4,897.0	5,602.9	+14.4%
إجمالي الربح	1,437.1	1,809.8	+25.9%
% إجمالي الهامش	29.3	32.3	+296Bps
مصروفات البيع والمصروفات العامة والإدارية	1,294.7	1,464.3	13.1%
إبتدا معدلة	592.6	820.7	+38.5%
% إبتدا المعدلة	12.1	14.6	255Bps
صافي الدخل	124.7	275.1	120.5%
% صافي الدخل	2.5	4.9	+236Bps
صافي الدخل باستثناء التخفيض في مبالغ الإيجار	67.5	275.1	307.6%
نسبة صافي الدخل باستثناء التخفيض في مبالغ الإيجار	1.4	4.9	+353Bps
ربحية (خسارة) السهم	0.10	0.24	140.0%

هيكل المساهمين



شكرا لكم

المقر الرئيسي لشركة بن داود القابضة، في المملكة العربية
السعودية

طريق المدينة المنورة، النعيم، جدة 21530



ص ب 51190، جدة - 21543



+966 12 605 3557

استفسارات المستثمرين

حسن جافيد (مدير إدارة علاقات المستثمرين)

hassan.javaid@danube.com

