



Driving
sustainable
profitability
through resilience
and innovation

Supermarket Supermarket Supermarket Substainability Solutions Solu

العرض التقديمي للمستثمرين

الربع الأول 2024





تم إعداد هذا العرض التقديمي لغرض الاطلاع فقط، ولم يتم التحقق من المعلومات الواردة فيه من مصادر مستقلة، ولم يتم تقديم أي تعهدات أو ضمانات صريحة أو ضمنية، فيما يتعلق بدقة هذه المعلومات أو صحتها أو اكتمالها، ولا ينبغي الاعتماد عليها بأي شكل من الأشكال. ولا تتحمل الشركة أو الشركات التابعة لها أو مستشاروها أو الأشخاص المرتبطون بها أو أي شخص آخر أي المسؤولية عن أي خسارة أيا كانت قد تنشأ (بسبب الإهمال أو غير ذلك) بشكل مباشر أو غير مباشر عن هذا العرض التقديمي أو محتوياته. ومع ذلك، فإن هذا العرض لن يقيد أو يستثني أو يحد من أي واجب أو أي مسؤولية تجاه أي شخص بموجب أي نظام نافذ أو لائحة سارية في أي ولاية قضائية. ولا يجوز التنصل من هذه المسؤولية أو الواجب (بما في ذلك فيما يختص بأية إجراءات احتيالية مضللة).

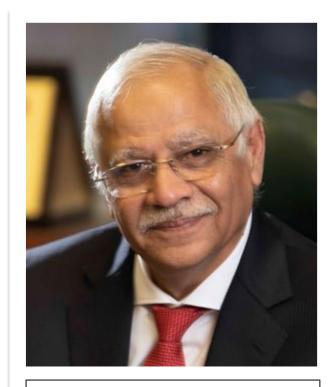
هذا ولم يتم تضمين أية بيانات مستقبلية في هذا العرض أو تأكيدها دون أساس معقول، كما لم يتم الإفصاح عنها إلا بحسن النية.



## مقدمو العرض اليوم



أحمد بن داود *الرئيس التنفيذي* 



محمد سليم باتكا مدير الإدارة المالية



حسن جافيد المدير المالي ومدير علاقات المستثمرين



## نبذة عن الشركة

بن داود القابضة (رمز تداول: 4161 والشركة) تضم مجموعة من الشركات المتخصصة في مبيعات التجزئة، وتركز في أعمالها على التكنولوجيا وحلول مبيعات التجزئة، واغتنام الفرص الاستثمارية، بهدف تحقيق النمو على المدى الطويل. وانطلاقاً من رؤيتها للنمو المستدام، تواصل بن داود القابضة ترسيخ مكانتها كشركة رائدة في قطاع مبيعات التجزئة، وتوظف مواردها للاستفادة من الفرص الناشئة وتقديم قيمة استثنائية لشركائها. كما تواص العمل على تطوير مبيعات التجزئة من خلال الابتكار المستمر والالتزام الثابت بالتميز في ممارسة أعمالها من خلال العلامات التجارية التالية:

بن داوود: واحدة من العلامات التجارية الرائدة في تجارة التجزئة في المملكة العربية السعودية، وتركز في أولوياتها على تحقيق قيمة استثنائية مقابل النقد، وتقديم خدمات متميزة للعملاء، مما يجعلها مركز التسوق المتميز للمتسوقين.

الدانوب: تصنف الدانوب بأنها علامة تجارية راقية لتجارة التجزئة، وأصبح اسمها مرادفًا للجودة والفخامة، وهي تقدم مجموعة واسعة من المنتجات العضوية والمتخصصة، كما تلبي احتياجات العملاء المميزين الذين يستهدفون الحصول على عروض متميزة.

بن داوود داش والدانوب داش: تعتبر أسواق بن داود والدانوب الشركة الرائدة في أعمال المتاجر السريعة، وتمتلك متاجر في محطات قطار الحرمين السريع. وتعرض هذه المتاجر منتجات مستوردة عالية الجودة منتقاة بعناية، مما يوفر المزيد من الراحة للمتسوقين أثناء التسوق.

ايكون: هي وكالة دولية تقدم خدمات تسويقية من خلال المؤثرين، تتخذ من مدينة باريس مقرا لها، وتقدم حلولا شاملة فيما يتعلق بالاستراتيجيات والمواهب والإدارة وإنتاج المحتوى والإشراف، وتركز في أعمالها على العلامات التجارية الفاخرة في العالم، ولها حضور في أوروبا وآسيا والولايات المتحدة ومنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

شركة التطبيقات الدولية المحدودة: هي الشركة التي طورت وتدير حاليا قنوات التجارة الإلكترونية لأسواق الدانوب وأسواق بن داود، وتعمل على توسعة شبكتها من المتاجر المغلقة في المملكة، ولا تستهدف الشركة فقط الوصول بنسبة التسليم الفوري لمبيعاتها إلى 100%، ولكنها تستهدف أيضا تعزيز تجربة العملاء. بالإضافة إلى ذلك، توفر الشركة لأسواق بن داوود وأسواق الدانوب خدمات الدعم الرقمي، كما تشرف على تنفيذ برنامج الولاء، حيث توفر لأسواق بن داوود وأسواق الدانوب الأدوات اللازمة لاتخاذ القرارات ومشاركة العملاء بالاستناد على المعطيات.

# Supermarket Sustainability Sustainability Leading... Solutions Sol

Acquisition E & E

INVESTOR PRESENTATION | Q1 2024 — 4



## نظرة على بن داوود القابضة

#### عالم بن داوود القابضة

## شركة التطبيقات الدولية

منصات إلكترونية فرىدة لتجارة التجزئة - وتطبيق أسواق الدانوب وأسواق بن داوود للمبيعات عبر

الإنترنت

شبكة واسعة من المتاجر المغلقة وأسطول نقل يغطى المملكة

بأكملها

علامتين تجاريتين متميزتين لمتاجر السوبر ماركت والهايبر ماركت

قطاع التجزئة

- 🔪 إطلاق علامتين تجاريتين جديدتين لافتتاح متاجر سريعة بمساحات تتراوح من 150 – 800 متر مربع.
  - متاجر متنوعة ومتعددة
  - تواجد قوي في الرياض والمنطقة الغربية
- 400,315 متر مربع إجمالي مساحة متاجر الشركة
- 🔪 285 عدد المركبات التجارية التي يضمها اسطول النقل في الشركة.
- متاجر تتوزع على العديد من المدن الرئيسية في المملكة، بما في ذلك متجر واحد في البحرين.
- واحدة من أبرز ثلاث شركات تمتلك حصة سوقية كبيرة (7.9%: 2023 مقابل 7.4%: 2022)

الشركة الأولى في قنوات التحول الرقمى برنامج ولاء متطور المبيعات المتعددة

## إيكون

فازت بجائزة

وكالة التسويق عبر المؤثرين افي فرنسا للعام 2023

12 دولة

\* للشركة حضور في أوروبا وأمريكا والشرق الأوسط وآسيا \*\* استحوذت مؤخرا على وكالة تسويق الباركود في الهند

واحدة من أكبر وكالات التسويق المؤثرة (المرتبة الثالثة)

NVESTOR PRESENTATION | Q1 2024





رسالة الرئيس التنفيذي



## رسالة الرئيس التنفيذي

"شهد الربع الأول من السنة المالية 2024 تحقيق إيرادات بما قيمته 1,472.9 مليون ريال سعودي، أي بزيادة بنسبة 6.6% على أساس سنوي. وقد تحققت هذه الزيادة نتيجة زيادة الإقبال على متاجر الشركة بنسبة 7.5% على أساس سنوي، مما يؤكد نجاح بن داوود القابضة في تطوير تجربة العملاء.

يتميز برنامج الولاء في الشركة والمدعوم بالذكاء الاصطناعي بأنه يضم أكثر من 5 ملايين عميل، مما يمكننا من جمع البيانات وتحليلها، وتفهم احتياجات العملاء والاستجابة لها بشكل أكثر فعالية واتخاذ قرارات مستنيرة لتعزيز الربحية . ونحن في الوقت نفسه نستكشف استخدام حلول الذكاء الاصطناعي والتقنية المالية لإجراء مزيد من التحسين في عملياتنا وتفاعلنا مع العملاء، بما في ذلك خيارات تمويل العملاء مثل أنظمة الشتر الآن وادفع لاحقا"، حيث إن هذه الابتكارات لا تعزز من كفاءتنا التشغيلية فحسب، ولكنها تعزز أيضا من تفاعل العملاء مع علامتنا التجارية . كما حققنا عوائد كبيرة عطفاً على استثمارنا في التقنية، ونحن متفائلون بأن التقنية الرقمية والذكاء الصناعي سيسرعان من زخم النمو في الشركة خلال السنوات المقبلة .

ستستمر شركة ايكون التابعة للمجموعة، في توسيع عملياتها، وهي تعتبر حالياً واحدة من أفضل ثلاث وكالات تسويق عبر المؤثرين في العالم. وحققت شركة التطبيقات الدولية نمواً في إيراداتها على أساس سنوي، وقدمت مساهمة ملموسة في تحليل بيانات العملاء.

وستواصل بن داود القابضة التركيز على التوسع الجغرافي في سلسلة متاجرها وزيادة حضورها في الفضاء الإلكتروني، حيث تقوم باستثمارات كبيرة وافتتاح متاجر مختلفة في كل من الرياض والمنطقة الغربية، وسيكون أول متجر مغلق عملاق تابع للشركة جاهزاً للتشغيل في النصف الثاني من السنة المالية الحالية 2024، مما يعزز من الزيادة في عدد عمليات تسليم السلع محلياً، وهو ما سيؤدي بالتالي إلى زيادة مبيعات الشركة وتعزيز النمو في أعمالها، الأمر الذي يتماشى تماماً مع استراتيجيتنا متعددة القنوات.



أحمد بن داود *الرئيس التنفيذي* 

NVESTOR PRESENTATION | Q1 2024 — 7





استراتيجية النمو وأهم النتائج التشغيلية



## استراتيجية نمو محددة المعالم

#### قطاع التجزئة



تطوير أداء المتاجر القائمة



تشغيل المتاجر التي تم افتتاحها مؤخرا بكامل قدرتها



الاستمرار في توسعة المتاجر

تعديل مساحات المتاجر القائمة



منهجية التركيز على العميل – التركيز على توفير تجربة تسوق متميزة للعميل

مكافأة العملاء المسجلين في برنامج الولاء والبالغ عددهم أكثر من 5 مليون عميل

#### ایکون



تعزيز النمو في السوق من خلال عمليات الاستحواذ الجديدة وتنويع قاعدة العملاء والاستثمار في إدارة المواهب

#### شركة التطبيقات الدولية



بصفتها شركة رائدة، تتطلع ايكون إلى تعزيز حصتها السوقية من خلال:

- توظيف النتائج التي يتم الحصول عليها من تحليل البيانات والذكاء الصناعي في الحملات التسويقية.
  - توفير الحلول التقنية المالية لتعزيز تجربة العملاء وحجم سلة المشتريات.

## Supermarket Sustainability Innovation

Technology Omni-channel

Retail Transformation
Advantage

Experience Life Style

INVESTOR PRESENTATION | Q1 2024



## أهم النتائج التشغيلية خلال الربع الأول من السنة المالية 2024

1,472.9 مليون (+6.6%) الإيرادات (ريال سعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي في الربع الأول 2024

451.0 مليون (+8.3%)

إجمالي الربح (ريال سعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي في الربع الأول 2024

60.5 مليون (+15.9%)

صافي الربح (ريال سعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي في الربع الأول 2024

4.1% (+8.8% على أساس سنوي)

نسبة هامش صافي الربح

#### مواصلة عمليات التوسع

قطاع التجزئة

افتتاح سوبر ماركت في مكة المكرمة خلال الربع الأول 2024 \* افتتاح متجر سريع في المدينة المنورة وسوبر ماركت في جدة بعد الربع الأول 2024

تعزيز التوسع الجغرافي

القطاعات الأخرى شركة التطبيقات الدولية: افتتاح متجر مغلق في الرياض بعد الربع الأول 2024

إيكون: الاستحواذ على إحدى شكات تسويق الباركود في الهند

الأرباح الأولية للنصف الثاني 2023

تم الإعلان عن توزيع أرباح بواقع 0.1: ريال/ سهم

Supermarket Retail

Sustainability Innovation

Robotics Technology

Advantage Omni-channel

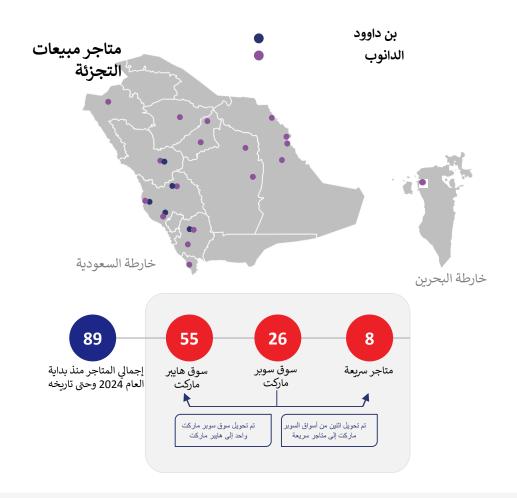
**Investment Transformation** 

Solutions Acquisition

**Opportunities** 



#### التغطية الجغرافية



- افتتحت الشركة سوق سوبر ماركت في مكة المكرمة في الربع الأول 2024
- تم افتتاح متجر سريع وسوبر ماركت في المدينة المنورة وجدة على التوالي بعد الربع الأول 2024 علاوة على افتتاح متجر مغلق في مدينة الرياض.
- زادت مساحة متاجر مبيعات التجزئة من 385 ألف متر مربع في الربع الأول 2023 إلى 400 ألف متر مربع منذ بداية العام 2024 وحتى تاريخه.
- كما في الربع الأول 2024، بلغ عدد المدن التي تمارس الشركة فيها أعمالها 18 مدينة (بما في ذلك مدينة المنامة في البحرين.)



INVESTOR PRESENTATION | Q1 2024

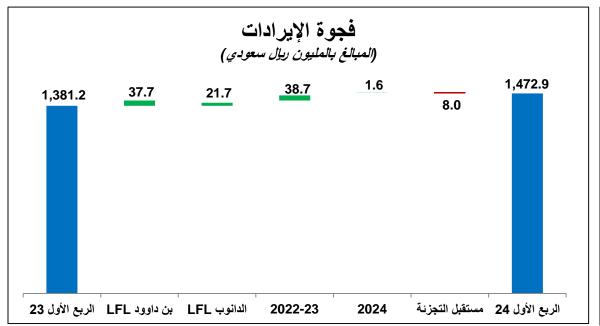


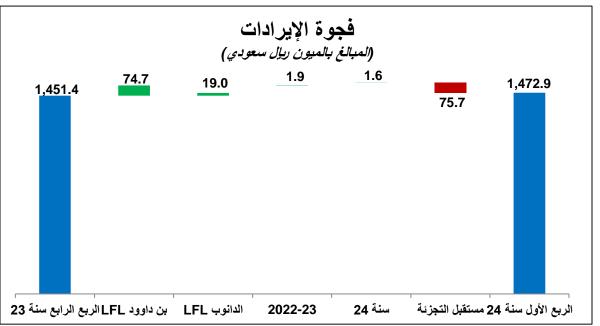
تقرير العمليات التجارية





# فجوة الإيرادات: الربع الأول 2023 والربع الرابع 2023 مقابل الربع الأول 2024





زادت إيرادات الربع الأول من السنة المالية 2024 بنسبة 6.6% بالمقارنة مع الربع الأول من السنة المالية 2023 وزادت الإيرادات بنسبة 1.5% مقارنة بالربع الرابع من السنة مالية 2023 نتيجة زيادة عدد متاجر كل من أسواق بن داوود وأسواق الدانوب.

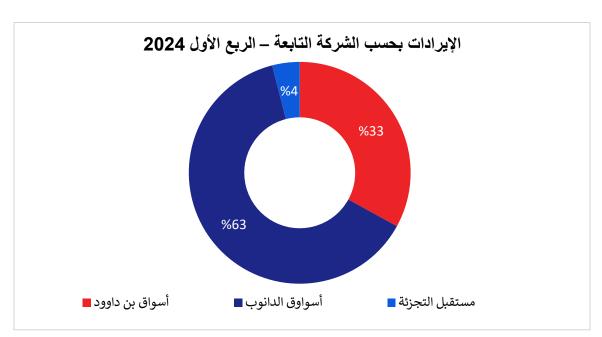
- بلغت مبيعات أسواق بن داوود خلال الربع الحالي ما قيمته 484.0 مليون ريال سعودي، أي بزيادة بنسبة 8.5% بالمقارنة مع الربع الأول من السنة المالية 2023 وبزيادة بنسبة 18.2% بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2023.
- حققت أسواق الدانوب مبيعات بقيمة 934.9 مليون ريال سعودي خلال الربع الأول من السنة المالية 2024، أي بزيادة بنسبة 7.1% بالمقارنة مع الربع الأول من السنة المالية 2023 وزيادة بنسبة 2.5% بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2023.
- نتج التحسن في الأداء عن الاستعدادات الكبيرة في الفترة التي سبقت شهر رمضان المبارك والنجاح المتواصل لبرنامج الولاء. وقد قابل الزيادات المذكورة جزئيا انخفاض إيرادات شركة ايكون في الربع الأول من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع الربع الرابع من السنة المالية 2023 الذي يعد أقوى الفترات للشركة من ناحية تقليدية.

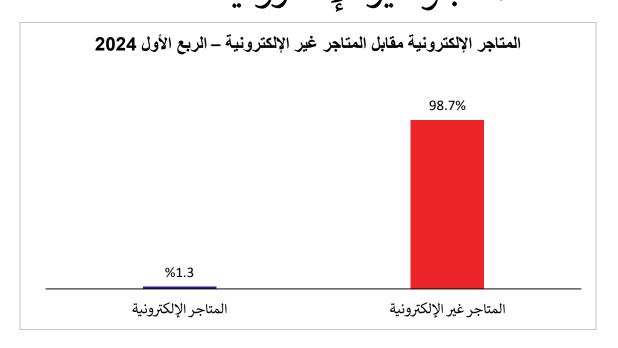
• المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للتسعة أشهر الأولى 2023، السنة المالية 2023، الربع الأول من السنة المالية 2024

NVESTOR PRESENTATION | Q1 2024



# الإيرادات بحسب الشركات التابعة وإيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل المتاجر غير الإلكترونية المتاجر غير الإلكترونية





#### الإيرادات بحسب الشركة التابعة:

- ساهمت أسواق الدانوب بنسبة 63% من إجمالي مبيعات المجموعة، وتلاها أسواق بن داوود
   التي ساهمت بنسبة 33% من إجمالي الإيرادات.
  - ساهمت الأقسام الرقمية لشركة مستقبل التجزئة بنسبة 4% من إجمالي الإيرادات.

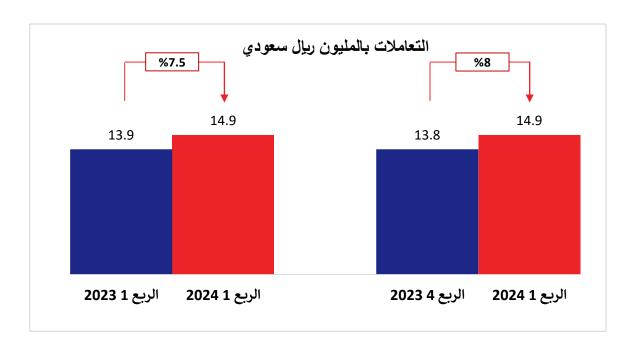
#### إيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل المتاجر غير الإلكترونية:

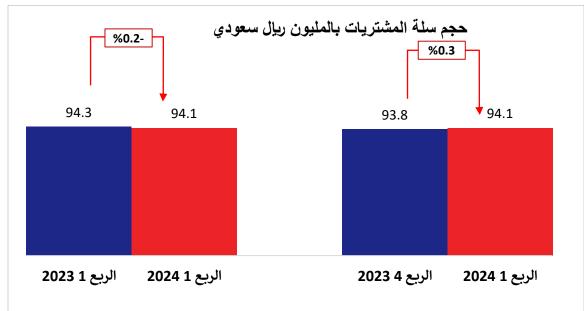
• ساهمت مبيعات تجارة التجزئة غير الإلكترونية بنسبة 98.7% من إجمالي الإيرادات في الربع الأول من السنة المالية 2024 مقابل نسبة 1.3% لمبيعات التجزئة في الفضاء الإلكتروني.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للربع الأول 2024



#### التعاملات وحجم سلة المشتريات



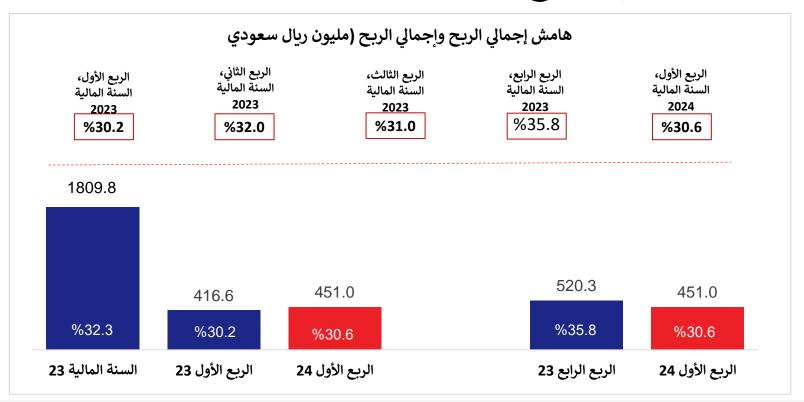


- زاد إجمالي التعاملات في الربع الأول من السنة المالية 2024 مقارنة بالربع الأول والربع الرابع من السنة المالية 2023، وتعود هذه الزيادة إلى زيادة مشاركة العملاء وتطوير تجربة العملاء والفهم الأفضل لسلوكياتهم بناء على تحليل المعطيات المستقاة من برنامج الولاء.
- زاد إجمالي المبيعات بنسبة +7.5% في الربع الأول من السنة المالية 2024 مقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023 وزاد بنسبة +8% في الربع الأول من السنة المالية 2024 مقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023 مما يدل على عودة العملاء للتسوق من أسواق الشركة.
- شهد حجم سلة المشتريات انخفاضا طفيفا في الربع الأول من السنة المالية 2024 مقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023، في حين شهد الربع الأول من السنة المالية 2024 زيادة بنسبة 0.3% مقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للتسعة أشهر الأولى 2023، السنة المالية 2023، الربع الأول من السنة المالية 2024



## تقرير العمليات التجارية للربع الأول من السنة المالية 2024



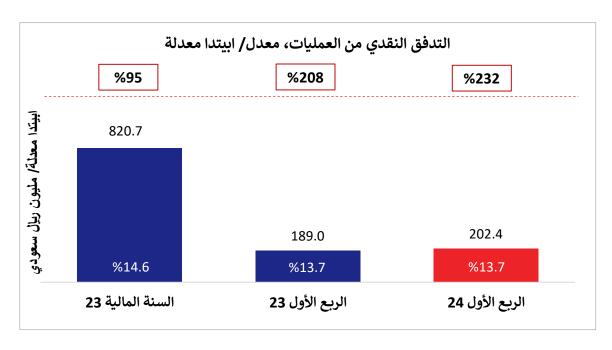
- في الربع الأول من السنة المالية 2024، بلغ إجمالي الربح ما قيمته 451.0 مليون ريال سعودي، مسجلاً زيادة ملحوظة بنسبة 8.3% بالمقارنة مع إجمالي ربح بقيمة. 416.6 مليون ريال سعودي في الربع الأول من السنة المالية 2023.
- علاوة على ذلك، بلغ إجمالي الربح في الربع الرابع من السنة المالية 2023 ما قيمته 520.3 مليون ريال سعودي. وبلغ هامش إجمالي الربح للربع الأول من السنة المالية 2024 ما نسبته 30.6%، مما يدل على تحسن طفيف في هامش إجمالي الربح مقارنة بالربع المماثل من العام السابق، والذي بلغت نسبته 30.2%.
- مع ذلك، كان هناك انخفاض تتابعي مقارنة بنسبة 35.8٪ في الربع السابق. ويمكن أن يعود هذا الانخفاض في الهامش إلى استراتيجية الشركة المتحفظة في احتساب حوافز الموردين خلال الأرباع الثلاثة الأولى، والذي تلاها احتساب هذه الحوافز فعليا في الربع الأخير.

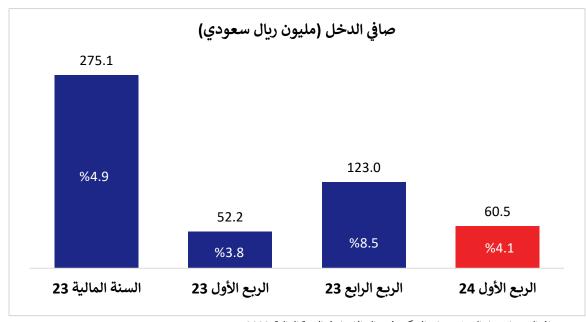
المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للتسعة أشهر الأولى من السنة المالية 2023، السنة المالية 2023، الربع الأول من السنة المالية 2024

INVESTOR PRESENTATION | Q1 2024 — 17



## تقرير العمليات التجارية للربع الأول من السنة المالية 2024





- صافي الربح باستثناء التخفيض غير المتكرر في مبالغ الإيجار في السنة المالية 2023
- بلغ صافي الربح 60.5 مليون ريال سعودي، مسجلا زيادة بنسبة 15.9% بالمقارنة مع 52.2 مليون ريال سعودي في الربع المماثل من السنة السابقة. وبلغ صافي الربح للربع الرابع من السنة المالية 2023 ما قيمته 123.0 مليون ريال سعودي. يعتبر هذا الانخفاض المتتابع نتيجة مباشرة للممارسة المحاسبية المعتمدة فيما يتعلق باحتساب حوافز الموردين على أساس تقديري كما هو مذكور في الشريحة السابقة.
- ولا والمن عن الربح من 3.8% في الربع الأول من السنة المالية 2023 إلى 4.1% في الربع الأول من السنة المالية 2024 ويعود هذا النمو في صافى الربح إلى تحسن المبيعات والكفاءة التشغيلية.

- زادت ابيتدا معدلة بنسبة 7.1% لتصل إلى 202.4 مليون ريال سعودي في الربع الأول من السنة المالية 2024.
   المالية 2024 بالمقارنة مع 189.0 مليون ريال سعودي في الربع الأول من السنة المالية 2023.
- تحسن التدفق النقدي من العمليات، معدل / ابيتدا معدلة في الربع الأول من السنة المالية 2024، مما أدى إلى زيادة التدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية بالمقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023.
- بقيت نسبة ابيتدا معدلة، ثابتة مما يتماشى مع الربع الأول من السنة المالية 2023، ولكنها شهدت انخفاضًا بالمقارنة مع السنة المالية 2023، ويعود ذلك بصورة رئيسية إلى انخفاض هامش إجمالي الربح كما تم إيضاحه سابقاً.

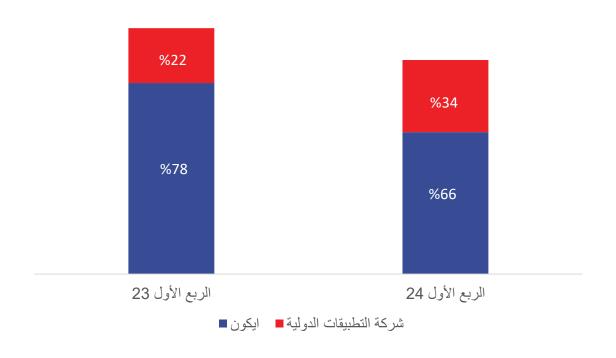
المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للتسعة أشهر الأولى من السنة المالية 2023، السنة المالية 2023، الربع الأول من السنة المالية 2024. تعرف إبيتدا المعدلة بأنها الربح التشغيلي + الإهلاك والإطفاء + الجزء المتكرر من الدخل الآخر (مبيعات صناديق الكرتون الفارغة.)

INVESTOR PRESENTATION | Q1 2024 — 18



## أداء الإيرادات لشركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات

## Ykone IACO



شهد أداء شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات تراجعا طفيفا نتيجة ما يلي:

- · انخفاض إيرادات ايكون بنسبة 15% بسب التباين في توقيت تنفيذ العقود في مختلف الشركات التابعة، والتي قابلها جزئيا:
- زيادة إيرادات شركة التطبيقات الدولية بنسبة 51% في الربع الأول من السنة المالية 2024 مقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023. وتعود هذه الزيادة بشكل أساسي إلى تحسن معدلات تسليم السلع، والقرارات القائمة على البيانات والتي تحسنت بناء على المعلومات المستقاة من برنامج الولاء.



## تقرير العمليات التجارية للربع الأول 2024

#### رأس المال العامل التجاري

#### رأس المال العامل التجاري

انخفض رأس المال العامل التجاري بنسبة 65.8% بالمقارنة مع السنة المالية 2023 وبنسبة 41.6% مقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023، ويعود هذا الانخفاض بدرجة أساسية إلى:

#### الذمم المدينة وعمليات السداد

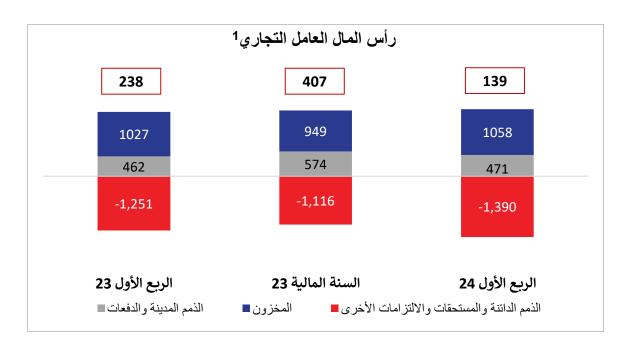
يعود الانخفاض في أرصدة الذمم المدينة في الربع الأول من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع السنة المالية 2023 إلى انتعاش أرصدة الذمم المدينة المستردة من عملاء بن داوود، ويلي ذلك انتعاش الذمم المدينة من الشركات التابعة FTR وتراجع حجم أعمال عملاء بن داوود من الشركات.

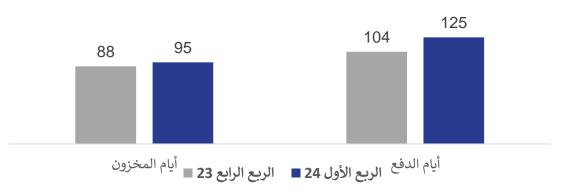
#### الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى

- \* يعود الارتفاع في الذمم الدائنة إلى زيادة المشتريات لتلبية الطلب المتزايد خلال مواسم العمرة والطلبات المبكرة لموسم الحج التالي، إلى جانب افتتاح متجرين جديدين بعد الربع الأول من السنة المالية 2024.
  - \* علاوة على ذلك، يؤدي تسجيل الحسومات والأهداف على أساس متحفظ في الربع الأول من السنة المالية 2024 إلى انخفاض أرصدة الذمم الدائنة على حساب دخل الموردين في نهاية السنة المالية 2023.

#### المخزون

ظلت مستويات المخزون مستقرة إلى حد كبير مقارنة بالربع الأول من السنة المالية 2023، ويعود ذلك بصورة أساسية إلى الحاجة إلى الوفاء بالطلب خلال مواسم العمرة وموسم الحج القادم. وأدت التصفية السريعة للمخزون إلى تحقيق متوسط في نمو في الإيرادات بنسبة 10% في جميع قطاعات الأعمال.





المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للسنة المالية 2023، الربع الأول من السنة المالية 2024

يعرف رأس المال العامل التجاري بأنه المخزون + الذمم المدينة وعمليات السداد-الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى باستثناء الذمم الدائنة للموردين.

أيام المخزون = متوسط المخزون/ تكلفة السلع المباعة \* 365

أيام الذمم الدائنة = متوسط الذمم الدائنة x عدد الأيام/تكلفة السلع المباعة \*





التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو



## التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

#### الاستثمار في التقنية يمكننا من التفوق وتحقيق نتائج متميزة



#### النمو العضوي

#### • مبيعات التجزئة

- افتتاح 5-6 متاجر جدیدة
- التركيز من ناحية استراتيجية على مدينة الرباض والمنطقة الغربية.
- القيام بمزيد من التوسع في قطاع متاجر التجزئة .

#### مبيعات الشركات الأخرى:

- تستهدف ايكون تعزيز جهودها في التوسع والتركيز على إمكانات النمو الكبيرة في الولايات المتحدة الأمريكية والصين وآسيا.
- تستهدف شركة التطبيقات الدولية افتتاح متجر مغلق ضخم وحديث، من أجل زيادة حصتها في سوق المبيعات الإلكترونية



#### شركة التطبيقات الدولية ومبيعات التجزئة في المنطقة

- الاستمرار في زيادة الحصة السوقية في المنطقة من خلال الاستفادة من مجموعة المنتجات المنافسة.
- تعزيز التنوع في المنتجات وحلول الذكاء الصناعي بالاستناد إلى برنامج الولاء.
- سيؤدى استخدام الحلول التقنية المالية وتحليل البيانات إلى تمكين العملاء من زيادة أحجام سلة المشتريات.

• تعزيز النمو في السوق من خلال استكشاف عمليات استحواذ جديدة وتنوع العملاء الحاليين، وتعزيز مبادرات إدارة المواهب.

## تجربة العملاء

- تطوير عروض وخدمات متميزة وتقديم حلول متنوعة.
- وضع استراتيجيات جديدة لمشاركة العملاء
- تصميم تجربة التسوق حسب تفضيلات العملاء.
  - تعزيز المنافسة من خلال التركيز على الجودة.



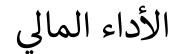
- يتضمن ترشيد التكاليف تعديل مساحات ومواقع المتاجر بناء على إقبال العملاء.
- و يقلل برنامج الولاء من تكاليف عمليات الاستحواذ، ويروج للمنتجات التي تتضمن هامش ربح أعلى، ويعزز متوسط قيم التعاملات، في الوقت الذي يقلل فيه من إجمالي المصروفات الترويجية، مما يؤدي إلى زبادة الهوامش نتيجة زبادة مشاركة العملاء.
  - تحسنت الكفاءة التشغيلية من خلال أتمتة المهام الإدارية الروتينية.

## التدفق النقدي القوي والنمو غير العضوي غير العضوي

- زاد التدفق النقدى التشغيلي للشركة نتيجة تعزيز كفاءة رأس المآل العامل، وزبادة حجم الأعمال، مما أدى إلى تحقيق رصيد نقدى قوى، الأمر الذي عزز من مكانة وقدرة الشركة على استكشاف فرص عمل
  - نوجه جهودنا الاستثمارية نحو القطاعات التالية:
  - التوزيع، التقنية المالية، والحلول القائمة على تحليل البيانات.







## الإنجازات الرئيسية

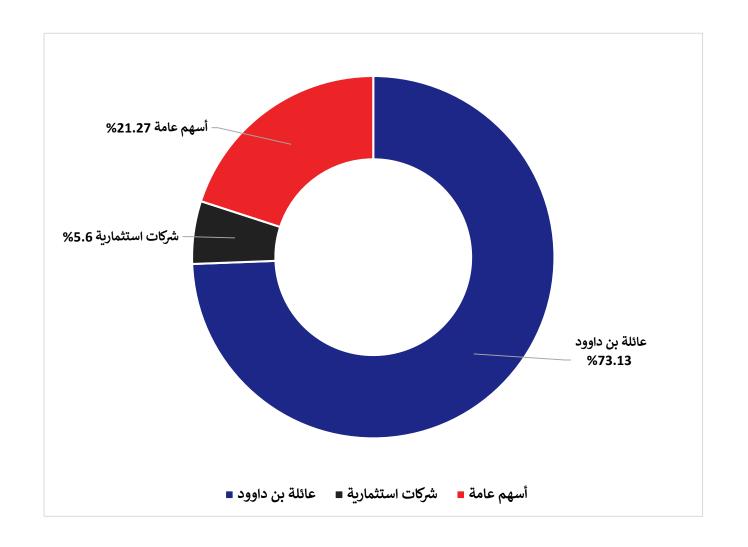
- ❖ زيادة المبيعات في متاجر الشركة بكافة فئاتها
  - 💠 هامش مستدام
  - 💠 تحكم صارم بالتكلفة
    - 💠 مركز مالي جيد

#### إيجاز الربح والخسارة

	الربع الأول 2023	الربع الأول 2024	على أساس سنوي
مبيعات	1,381.2	1,473.0	+6.6%
إجمالي الربح	416.6	451.0	+8.3%
نسبة إجمالي الهامش	30.2	30.6	+46Bps
مصروفات البيع والمصروفات العامة والإدارية	342.1	369.5	8.0%
ابيتدا معدلة	189.0	202.4	7.1%
نسبة ابيتدا معدلة	13.7	13.7	6Bps
صافي الدخل	52.2	60.5	15.9%
نسبة صافي الدخل	3.8	4.1	+33Bps



## هيكل المساهمين



- INVESTOR PRESENTATION | Q1 2024 - 25

## شكرا لكم

المقر الرئيسي لشركة بن داوود القابضة، في المملكة العربية السعودية



طريق المدينة المنورة، النعيم، جدة 21530



ص ب 51190، جدة - 21543



+966 12 605 3557

استفسارات المستثمرين

حسن جافيد (مدير إدارة علاقات المستثمرين)

hassan.javaid@danube.com